**Министерство науки и высшего образования Российской Федерации
Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего
образования
«ИРКУТСКИЙ НАЦИОНАЛЬНЫЙ ИССЛЕДОВАТЕЛЬСКИЙ ТЕХНИЧЕСКИЙ
УНИВЕРСИТЕТ»**

Структурное подразделение «БГЭУ(Белоруссия)»

УТВЕРЖДЕНА:
на заседании кафедры
Протокол №6 от 04 февраля 2025 г.

Рабочая программа дисциплины

«КОММЕРЧЕСКОЕ ПРАВО ЗАРУБЕЖНЫХ СТРАН»

Направление: 38.04.01 Экономика

Экономико-правовое регулирование внешнеэкономической деятельности и защита
бизнеса

Квалификация: Магистр

Форма обучения: заочная

Документ подписан простой
электронной подписью
Составитель программы:
Дыкусова Анастасия
Геннадьевна
Дата подписания: 29.05.2025

Документ подписан простой
электронной подписью
Утвердил: Дыкусова
Анастасия Геннадьевна
Дата подписания: 12.06.2025

Документ подписан простой
электронной подписью
Согласовал: Нечаев Андрей
Сергеевич
Дата подписания: 16.06.2025

Год набора – 2025

Иркутск, 2025 г.

1 Перечень планируемых результатов обучения по дисциплине, соотнесённых с планируемыми результатами освоения образовательной программы

1.1 Дисциплина «Коммерческое право зарубежных стран» обеспечивает формирование следующих компетенций с учётом индикаторов их достижения

Код, наименование компетенции	Код индикатора компетенции
ПК-4 Способен анализировать и проводить оценку результатов деятельности организации для подготовки отчетов	ПК-4.5

1.2 В результате освоения дисциплины у обучающихся должны быть сформированы

Код индикатора	Содержание индикатора	Результат обучения
ПК-4.5	Способен проводить сравнительно-правовой анализ норм коммерческого права в деятельности российских и иностранных организаций	Знать основные положения коммерческого права зарубежных стран (исторические этапы становления, понятие, предмет и методы, источники правового регулирования, место в национальной правовой системе и др.) Уметь анализировать и систематизировать правовые источники, а также правильно применять содержащиеся в них нормы на практике Владеть навыками составления трудовых, гражданско-правовых договоров в сфере коммерческого права зарубежных стран

2 Место дисциплины в структуре ООП

Изучение дисциплины «Коммерческое право зарубежных стран» базируется на результатах освоения следующих дисциплин/практик: «Реализация международных договоров в национальной правовой системе»

Дисциплина является предшествующей для дисциплин/практик: «Производственная практика: практика по профилю профессиональной деятельности», «Производственная практика: преддипломная практика»

3 Объем дисциплины

Объем дисциплины составляет – 3 ЗЕТ

Вид учебной работы	Трудоемкость в академических часах (Один академический час соответствует 45 минутам астрономического часа)		
	Всего	Учебный год № 1	Учебный год № 2

Общая трудоемкость дисциплины	108	36	72
Аудиторные занятия, в том числе:	14	2	12
лекции	6	2	4
лабораторные работы	0	0	0
практические/семинарские занятия	8	0	8
Самостоятельная работа (в т.ч. курсовое проектирование)	90	34	56
Трудоемкость промежуточной аттестации	4	0	4
Вид промежуточной аттестации (итогового контроля по дисциплине)	, Зачет		Зачет

4 Структура и содержание дисциплины

4.1 Сводные данные по содержанию дисциплины

Учебный год № 1

№ п/п	Наименование раздела и темы дисциплины	Виды контактной работы						СРС		Форма текущего контроля	
		Лекции		ЛР		ПЗ(СЕМ)		№	Кол. Час.		
		№	Кол. Час.	№	Кол. Час.	№	Кол. Час.				
1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	
1	Тема 1. Понятие и история становления коммерческого (торгового) права	1	2								Устный опрос
	Промежуточная аттестация										
	Всего		2								

Учебный год № 2

№ п/п	Наименование раздела и темы дисциплины	Виды контактной работы						СРС		Форма текущего контроля	
		Лекции		ЛР		ПЗ(СЕМ)		№	Кол. Час.		
		№	Кол. Час.	№	Кол. Час.	№	Кол. Час.				
1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	
1	Тема 2. Основные правовые семьи и их общая характеристика	1	1			1	1				Устный опрос
1	Тема 3. Основные институты коммерческого (торгового) права Германии	1	2			1	1				Устный опрос
1	Тема 4. Основные институты коммерческого					1	1	1	6		Устный опрос

	(торгового) права Франции									
1	Тема 6. Основные институты коммерческого права США					1	1			Устный опрос
1	Тема 7. Основные институты коммерческого права Китая	1	1			1	1			Устный опрос
	Промежуточная аттестация								4	Зачет
	Всего		4				5		10	

4.2 Краткое содержание разделов и тем занятий

Учебный год № 1

№	Тема	Краткое содержание
1	Тема 1. Понятие и история становления коммерческого (торгового) права	Понятие сравнительного правоведения, его роль, функции и значение в изучении коммерческого права зарубежных стран. Понятие коммерческого (торгового) права, его соотношение с гражданским правом. История становления коммерческого (торгового) права: итальянский, немецкий, французский периоды в развитии коммерческого права.

Учебный год № 2

№	Тема	Краткое содержание
1	Тема 2. Основные правовые семьи и их общая характеристика	Германская правовая семья и ее характерные особенности. Романская правовая семья и ее особенности. Англо-американская правовая семья и ее особенности. Другие правовые семьи и их характерные особенности (скандинавская семья, дальневосточная семья).
1	Тема 3. Основные институты коммерческого (торгового) права Германии	Источники коммерческого (торгового) права Германии. Экономическое (хозяйственное) право Германии. Понятие торгового права. Понятие корпоративного права. Правовое положение коммерсанта в соответствии с ГТУ. Виды коммерсанта в соответствии с ГТУ. Публично-правовые требования, предъявляемые к коммерсанту. Виды юридических лиц, действующих в торговом обороте. Правовое положение и особенности торговых товариществ. Особенности правового положения обществ с ограниченной ответственностью. Правовое положение акционерных обществ. Правовое положение производственных кооперативов. Виды коммерческих организаций, не известные белорусскому законодательству. Торговое представительство: понятие и виды. Торговый

		<p>маклер. Торговый посредник Правовое регулирование банкротства (несостоятельности) по законодательству Германии. Право собственности и иные вещные права предпринимателей по торговому праву Германии. Виды вещных прав. Владение. Переход права собственности. Вещный договор. Ведение поземельных книг. Торговые сделки по праву Германии. Принципы торговых сделок. Особенности заключения, способы обеспечения, ответственность за неисполнение. Специальные виды торговых сделок (факторинг, франчайзинг). Картельное (антимонопольное) право. Право конкуренции. Разрешение торговых споров по праву Германии.</p>
1	<p>Тема 4. Основные институты коммерческого (торгового) права Франции</p>	<p>Источники торгового права Франции. Понятие экономического права Франции. Концепция хозяйственного права. Правовое положение коммерсанта. Публично-правовые требования, предъявляемые к коммерсанту. Правовое регулирование создания и регистрации коммерческих организаций. Правовое положение товариществ. Правовое положение акционерных обществ. Коммандитное товарищество на акциях. Правовое положение обществ (товариществ) с ограниченной ответственностью. Правовое регулирование несостоятельности (банкротства). Понятие и виды торговых представителей. Право собственности и иные вещные права предпринимателей. Понятие недвижимости. Регистрация прав на недвижимое имущество. Законодательство о недобросовестной конкуренции. Торговые сделки по праву Франции: особенности заключения, исполнения, ответственности. Виды торговых сделок. Разрешение торговых споров по праву Франции.</p>
1	<p>Тема 6. Основные институты коммерческого права США</p>	<p>Источники торгового права США. Особенности законодательства США о корпорациях. Правовое положение корпораций. Правовое регулирование несостоятельности в США. Особенности договорного права США. Право собственности. Доверительная собственность в США. Разрешение торговых споров по праву США. Антимонопольное (антитрестовское) законодательство США.</p>
1	<p>Тема 7. Основные институты коммерческого права Китая</p>	<p>Источники коммерческого (торгового) права Китая. Виды юридических лиц, действующих в торговом обороте Китая. Общие принципы договорного права Китая. Право собственности и иные вещные права по праву Китая. Законодательство Китая о несостоятельности</p>

	(банкротстве)
--	---------------

4.3 Перечень лабораторных работ

Лабораторных работ не предусмотрено

4.4 Перечень практических занятий

Учебный год № 2

№	Темы практических (семинарских) занятий	Кол-во академических часов
1	Тема 1. Понятие и история становления коммерческого права	1
1	Тема 6. Основные институты коммерческого права США	1
1	Тема 2. Основные правовые семьи и их характеристика	1
1	Тема 7. Основные институты коммерческого права Китая	1
1	Тема 3. Основные институты коммерческого права Германии	1
1	Тема 4. Основные институты коммерческого права Франции	1
1	Тема 5. Основные институты коммерческого права Англии	1
1	Тема 8. Основные институты коммерческого права Японии	1

4.5 Самостоятельная работа

Учебный год № 1

№	Вид СРС	Кол-во академических часов
1	Подготовка к практическим занятиям	34

Учебный год № 2

№	Вид СРС	Кол-во академических часов
1	Подготовка к зачёту	6
2	Подготовка к практическим занятиям	50

В ходе проведения занятий по дисциплине используются следующие интерактивные методы обучения: дискуссия

5 Перечень учебно-методического обеспечения дисциплины

5.1 Методические указания для обучающихся по освоению дисциплины

5.1.1 Методические указания для обучающихся по практическим занятиям

Методические указания по практическим занятиям для обучающихся по дисциплине «Коммерческое право зарубежных стран» [Электронный ресурс] / Изд-во ИРНИТУ, 2021.

5.1.2 Методические указания для обучающихся по самостоятельной работе:

Методические указания по самостоятельной работе обучающихся по дисциплине «Коммерческое право зарубежных стран» [Электронный ресурс] / Изд-во ИРНИТУ, 2021.

6 Фонд оценочных средств для контроля текущей успеваемости и проведения промежуточной аттестации по дисциплине

6.1 Оценочные средства для проведения текущего контроля

6.1.1 учебный год 1 | Устный опрос

Описание процедуры.

студентам заранее выдаются вопросы по теме, задачей студента является изучить статьи законодательства и рассмотреть необходимые для работы моменты.

Вопросы для контроля:

1. Источники коммерческого (торгового) права Германии.
2. Экономическое (хозяйственное) право Германии. Понятие торгового права. Понятие корпоративного права.
3. Правовое положение коммерсанта в соответствии с ГТУ. Виды коммерсанта в соответствии с ГТУ.
4. Виды юридических лиц, действующих в торговом обороте.
5. Особенности правового положения обществ с ограниченной ответственностью.
6. Правовое положение акционерных обществ. Правовое положение производственных кооперативов.
7. Виды коммерческих организаций, не известные белорусскому законодательству.
8. Торговое представительство: понятие и виды. Торговый маклер. Торговый посредник
9. Правовое регулирование банкротства (несостоятельности) по законодательству Германии.
10. Торговые сделки по праву Германии. Принципы торговых сделок. Особенности заключения, способы обеспечения, ответственность за неисполнение.
11. Специальные виды торговых сделок (факторинг, франчайзинг). Картельное (антимонопольное) право. Право конкуренции.
12. Разрешение торговых споров по праву Германии.

Критерии оценивания.

полный развернутый ответ оценка – «отлично»; при неполном ответе – оценка «хорошо», ответ с упущениями, не отражающими современное состояние – «удовлетворительно», если студент не владеет информацией оценка – «неудовлетворительно».

6.1.2 учебный год 2 | Устный опрос

Описание процедуры.

студентам заранее выдаются вопросы по теме, задачей студента является изучить статьи законодательства и рассмотреть необходимые для работы моменты.

Вопросы для контроля:

1. Источники коммерческого (торгового) права Германии.

2. Экономическое (хозяйственное) право Германии. Понятие торгового права. Понятие корпоративного права.
3. Правовое положение коммерсанта в соответствии с ГТУ. Виды коммерсанта в соответствии с ГТУ.
4. Виды юридических лиц, действующих в торговом обороте.
5. Особенности правового положения обществ с ограниченной ответственностью.
6. Правовое положение акционерных обществ. Правовое положение производственных кооперативов.
7. Виды коммерческих организаций, не известные белорусскому законодательству.
8. Торговое представительство: понятие и виды. Торговый маклер. Торговый посредник
9. Правовое регулирование банкротства (несостоятельности) по законодательству Германии.
10. Торговые сделки по праву Германии. Принципы торговых сделок. Особенности заключения, способы обеспечения, ответственность за неисполнение.
11. Специальные виды торговых сделок (факторинг, франчайзинг). Картельное (антимонопольное) право. Право конкуренции.
12. Разрешение торговых споров по праву Германии.

Критерии оценивания.

полный развернутый ответ оценка – «отлично»; при неполном ответе – оценка «хорошо», ответ с упущениями, не отражающими современное состояние – «удовлетворительно», если студент не владеет информацией оценка – «неудовлетворительно».

6.2 Оценочные средства для проведения промежуточной аттестации

6.2.1 Критерии и средства (методы) оценивания индикаторов достижения компетенции в рамках промежуточной аттестации

Индикатор достижения компетенции	Критерии оценивания	Средства (методы) оценивания промежуточной аттестации
ПК-4.5	Демонстрирует умение анализировать и систематизировать правовые источники, владение навыками составления трудовых, гражданско-правовых договоров в сфере коммерческого права зарубежных стран	Устный опрос или тестирование

6.2.2 Типовые оценочные средства промежуточной аттестации

6.2.2.1 Учебный год 2, Типовые оценочные средства для проведения зачета по дисциплине

6.2.2.1.1 Описание процедуры

Зачет по дисциплине проводится в виде устного опроса по заранее выданным вопросам.

Пример задания:

Примерные вопросы для зачета:

1. Коммерческое и торговое право как отрасли частного права
2. Принципы и тенденции развития коммерческого и торгового права зарубежных стран
3. Источники коммерческого и торгового права зарубежных стран
4. Правовая охрана конкурентной среды. Защита свободной конкуренции
5. Запрещенная деловая практика
6. Физические и юридические лица как субъекты гражданского права
7. Понятие коммерсанта. Понятие предприятия. Фирменное наименование
8. Торговая регистрация. Торговые книги
9. Торговые товарищества в континентальной системе права
10. Организационно-правовые формы предпринимательской деятельности в Англии и США
11. Понятие представительства
12. Торговое представительство и посредничество
13. Представительство в праве Англии и США
14. Понятие и виды вещных прав. Объекты вещных прав
15. Право собственности: понятие, содержание, особенности регулирования, приобретение и защита права собственности
16. Владение. Защита владения
17. Ограниченные вещные права
18. Понятие обязательства и его виды
19. Денежные обязательства
20. Исполнение обязательств. Последствия неисполнения обязательств
21. Обеспечение исполнения договорных обязательств
22. Прекращение обязательств
23. Понятие договора, его виды. Понятие торговой сделки
24. Содержание договора. Свобода договора
25. Условия действительности договора
26. Порядок заключения договора. Расторжение договора
27. Понятие договора купли-продажи
28. Заключение договора, его основные условия
29. Права и обязанности сторон
30. Средства правовой защиты и ответственность сторон при нарушении договора
31. Биржевые сделки
32. Понятие договора имущественного найма. Права и обязанности сторон
33. Понятие и правовая природа лизинга. Предмет лизинга
34. Участники лизинга, их права и обязанности. Ответственность участников лизинга
35. Договор о кооперации
36. Договор о консорциуме
37. Договор о факторинге (предоставлении финансирования под уступку дебиторской задолженности)
38. Договоры о предоставлении права продажи. Дистрибьюторские договоры
39. Договор о франчайзинге (франшизе)
40. Понятие кредитных и расчетных правоотношений. Организация кредитнорасчетных правоотношений банками
41. Регламентация вексельного и чекового обращения
42. Расчеты с использованием инкассо и аккредитива
43. Расчеты с использованием пластиковых карт

6.2.2.1.2 Критерии оценивания

Зачтено	Не зачтено
Полные, правильные (частично правильные) ответы, которые демонстрируют сформированность индикатора компетенции после изучения разделов дисциплины.	Неправильные и/или неполные ответы, которые не позволяют судить о сформированности индикатора компетенции после изучения разделов дисциплины.

7 Основная учебная литература

1. Коммерческое право : учебное пособие для вузов / под редакцией М. М. Рассолова, 2001. - 462.
2. Пугинский Б. И. Коммерческое право России : учебник для вузов по направлению подготовки 021100 (030501) "Юриспруденция" / Б. И. Пугинский, 2010. - 354.
3. Курьшова И. В. Международное право : электронный курс / И. В. Курьшова, В. В. Чуксина, 2022

8 Дополнительная учебная литература и справочная

1. Пугинский Б. И. Коммерческое право России : учеб. для высш. юрид. учеб. заведений / Б. И. Пугинский, 2008. - 350.
2. Гетьман-Павлова И. В. Международное право : учебник для вузов по юридическим направлениям и специальностям / И. В. Гетьман-Павлова, 2013. - 709.

9 Ресурсы сети Интернет

1. <http://library.istu.edu/>
2. <https://e.lanbook.com/>

10 Профессиональные базы данных

1. <http://new.fips.ru/>
2. <http://www1.fips.ru/>

11 Перечень информационных технологий, лицензионных и свободно распространяемых специализированных программных средств, информационных справочных систем

1. СПС "Консультант Плюс" _поставка 2024-25

12 Материально-техническое обеспечение дисциплины

1. Учебная аудитория
2. Мультимедийный проектор Miracle ARX-25A LCD
3. Мультимедийный проектор PLC XW-200