

Министерство науки и высшего образования Российской Федерации
Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего
образования
«ИРКУТСКИЙ НАЦИОНАЛЬНЫЙ ИССЛЕДОВАТЕЛЬСКИЙ ТЕХНИЧЕСКИЙ
УНИВЕРСИТЕТ»

Структурное подразделение «Экономики и цифровых бизнес-технологий»

УТВЕРЖДЕНА:
на заседании кафедры
Протокол №6 от 04 февраля 2025 г.

Рабочая программа дисциплины

«ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ»

Направление: 38.03.01 Экономика

Международная экономика и бизнес

Квалификация: Бакалавр

Форма обучения: очная

Документ подписан простой
электронной подписью
Составитель программы:
Гафарова Елена
Владиславовна
Дата подписания: 11.06.2025

Документ подписан простой
электронной подписью
Утвердил: Нечаев Андрей
Сергеевич
Дата подписания: 15.06.2025

Документ подписан простой
электронной подписью
Согласовал: Кретьова Наталья
Викторовна
Дата подписания: 11.06.2025

Год набора – 2025

Иркутск, 2025 г.

1 Перечень планируемых результатов обучения по дисциплине, соотнесённых с планируемыми результатами освоения образовательной программы

1.1 Дисциплина «Внешекономическая деятельность» обеспечивает формирование следующих компетенций с учётом индикаторов их достижения

Код, наименование компетенции	Код индикатора компетенции
ПКС-4 Способность анализировать экономическую деятельность хозяйствующих субъектов, состояние товарно-сырьевых и финансовых рынков, использовать нормативно-правовые акты для составления внешнеэкономических контрактов	ПКС-4.1, ПКС-4.2

1.2 В результате освоения дисциплины у обучающихся должны быть сформированы

Код индикатора	Содержание индикатора	Результат обучения
ПКС-4.1	Применяет нормативно-правовые акты для составления внешнеэкономических контрактов, обосновывает формы расчетов по международным сделкам	Знать основы внешнеэкономической деятельности, нормативные документы ее регламентирующие и формы расчетов по международным сделкам. Уметь использовать нормативно-правовые акты для составления внешнеэкономических контрактов. Владеть навыками подбора в интересах клиентов условий договоров по внешнеэкономическим контрактам и обоснования форм расчетов по международным сделкам.
ПКС-4.2	Анализирует экономическую деятельность контрагентов, состояние товарно-сырьевых и финансовых рынков	Знать организацию и технику внешнеэкономических операций, показатели оценки экономической деятельности контрагентов, их продукции на внешнем рынке. Уметь анализировать экономическую деятельность контрагентов, учитывая базы данных внешних рынков. Владеть методами оценки состояния товарно-сырьевых и финансовых рынков.

2 Место дисциплины в структуре ООП

Изучение дисциплины «Внешекономическая деятельность» базируется на результатах освоения следующих дисциплин/практик: «Мировая экономика и международные экономические отношения», «Маркетинг», «Статистика»

Дисциплина является предшествующей для дисциплин/практик: «Экономический анализ внешнеэкономической деятельности», «Международные стандарты финансовой отчетности», «Учет и отчетность внешнеэкономической деятельности», «Таможенное регулирование», «Производственная практика: преддипломная практика»

3 Объем дисциплины

Объем дисциплины составляет – 11 ЗЕТ

Вид учебной работы	Трудоемкость в академических часах (Один академический час соответствует 45 минутам астрономического часа)		
	Всего	Семестр № 4	Семестр № 5
Общая трудоемкость дисциплины	396	216	180
Аудиторные занятия, в том числе:	144	80	64
лекции	64	32	32
лабораторные работы	0	0	0
практические/семинарские занятия	80	48	32
Самостоятельная работа (в т.ч. курсовое проектирование)	180	100	80
Трудоемкость промежуточной аттестации	72	36	36
Вид промежуточной аттестации (итогового контроля по дисциплине)	Экзамен, Курсовая работа, Экзамен	Экзамен	Экзамен, Курсовая работа

4 Структура и содержание дисциплины

4.1 Сводные данные по содержанию дисциплины

Семестр № 4

№ п/п	Наименование раздела и темы дисциплины	Виды контактной работы						СРС		Форма текущего контроля
		Лекции		ЛР		ПЗ(СЕМ)				
		№	Кол. Час.	№	Кол. Час.	№	Кол. Час.	№	Кол. Час.	
1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11
1	Организация и регулирование внешнеэкономической деятельности	1	10			1, 2, 3	14	2, 3	46	Решение задач
2	Предконтрактный период подготовки внешнеторговой сделки	2	10			4, 5	18	1	24	Устный опрос
3	Ценообразование во внешнеэкономической	3	12			6, 7	16	4	30	Решение задач

	деятельности									
	Промежуточная аттестация								36	Экзамен
	Всего		32				48		136	

Семестр № 5

№ п/п	Наименование раздела и темы дисциплины	Виды контактной работы						СРС		Форма текущего контроля
		Лекции		ЛР		ПЗ(СЕМ)				
		№	Кол. Час.	№	Кол. Час.	№	Кол. Час.	№	Кол. Час.	
1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11
1	Техника осуществления внешнеэкономиче ской деятельности	4	12			1, 2, 3, 4	16	1, 2	54	Тест
2	Расчеты по внешнеторговым контрактам	5	10			5, 6	8	4	10	Устный опрос
3	Документационно е обеспечение внешнеэкономиче ской деятельности	6	10			7, 8	8	3	16	Тест
	Промежуточная аттестация								36	Экзамен, Курсовая работа
	Всего		32				32		116	

4.2 Краткое содержание разделов и тем занятий

Семестр № 4

№	Тема	Краткое содержание
1	Организация и регулирование внешнеэкономической деятельности	Внешеэкономическая деятельность предприятия: ее сущность и виды. Функции внешнеэкономической деятельности. Внешнеэкономический комплекс РФ и его структура. Внешнеторговый оборот, сальдо внешнеторгового оборота, внешнеторговые квоты, индекс условий торговли. Законодательство и нормативные документы в области ВЭД. Цели и принципы государственного регулирования ВЭД. Органы исполнительной власти, регулирующие ВЭД: их структура и функции. Организации, содействующие развитию ВЭД. Методы государственного регулирования ВЭД. Таможенные режимы: понятие и их виды. Условия и способы помещения товара под конкретные таможенные режимы. Экспортный и импортный режимы: понятие и система регулирования в России. Система регулирования режимов реимпорта и реэкспорта. Система валютного контроля экспортно-импортных операций, его

		цель и порядок обеспечения.
2	Предконтрактный период подготовки внешнеторговой сделки	Экономические интересы предприятий в развитии ВЭД. Цена как выразитель экономических интересов предприятия. Внешнеторговые цены. Порядок внутреннего ценообразования на экспортную и импортную продукцию. Экономическая эффективность внешней торговли. Показатели экономической эффективности экспортно-импортных операций и методика их определения. Учет кредитных условий при определении показателей эффективности внешнеторговых операций. Значение аналитической функции маркетинга. Изучение внешнего рынка, потребителей, фирменной и товарной структуры рынка. Анализ внутренней среды предприятия. Методы исследования зарубежного рынка. Прогнозирование и коммерческие риски.
3	Ценообразование во внешнеэкономической деятельности	Понятие и цели международного справочника толкования коммерческих терминов «ИНКОТЕРМС». Распределение обязанностей продавца и покупателя. Классификация базисных условий поставок: группы Е, F, C, D. Влияние базисных условий поставок на ценообразование в ВЭД. Мировая цена. Способы фиксации цен в контракте. Подвижная цена. Скользящая цена. Система скидок во внешнеэкономической деятельности. Построение конкурентного листа. Цены бирж и аукционов.

Семестр № 5

№	Тема	Краткое содержание
1	Техника осуществления внешнеэкономической деятельности	Сущность внешнеэкономических операций. Внешнеэкономическая сделка. Экспортные, импортные операции. Резэкспортные и реимпортные операции. Существенные условия для классификации внешнеэкономической сделки. Логистический аспект внешнеторговых сделок. Валютноэкономные формы сделок: лизинг, встречная торговля. Биржевая и аукционная торговля. Торги как форма размещения заказов. Виды посреднической деятельности во внешнеэкономической деятельности. Комиссионные и агентские операции. Консигнация как форма организации экспортной торговли. Договор консигнации. Дилерские операции. Торговля сырьевыми товарами. Торговля продовольственными товарами. Торговля машинами и оборудованием. Техническое

		обслуживание машин и оборудования. Поставка комплектного оборудования. Поставка машин и оборудования в разобранном виде, организация прогрессивной сборки. Операции по иностранному туризму. Генеральное соглашение по торговле услугами (ГАТС). Международный консалтинг и особенности контрактов на услуги. Содержание консультационного инжиниринга и методы его осуществления. Определение стоимости инженерно-консультационных услуг. Защита и коммерческая реализация предприятиями прав на промышленную собственность. Патентная защита. Классификация лицензионных договоров.
2	Расчеты по внешнеторговым контрактам	Валютные условия внешнеторговой сделки: понятие и экономическая необходимость. Валюта цены и способы ее определения. Валюта платежа. Валютные оговорки. Понятие финансовых условий. Условия расчетов, применяемые во внешней торговле. Формы расчетов. Виды кредитов и формы кредитования. Формы кредитования импортеров. Формы кредитования экспортеров. Нетрадиционные формы кредитования ВЭД.
3	Документационное обеспечение внешнеэкономической деятельности	Конвенция ООН о договорах международной купли-продажи товаров (Вена, 1980 г.). Структура и содержание внешнеторгового контракта. Определение сторон и предмет договора. Условия поставки товара. Контрактные цены. Условия платежей. Другие условия контракта. Документальное обеспечение при подготовке и реализации внешнеторговой сделки. Виды документов. Коммерческие документы. Таможенные документы. Банковские документы.

4.3 Перечень лабораторных работ

Лабораторных работ не предусмотрено

4.4 Перечень практических занятий

Семестр № 4

№	Темы практических (семинарских) занятий	Кол-во академических часов
1	Организация внешнеэкономической деятельности в России	4
2	Государственное регулирование ВЭД в России	4
3	Таможенное регулирование и валютный контроль ВЭД	6
4	Мотивация внешнеэкономической деятельности предприятия	8

5	Комплексное исследование рынков. Поиск зарубежных партнеров. Прогнозирование коммерческих рисков.	10
6	Базисные условия поставки товаров	6
7	Методы расчета цен торговых контрактов и цен срочных контрактов	10

Семестр № 5

№	Темы практических (семинарских) занятий	Кол-во академических часов
1	Внешекономические операции и внешнеэкономические сделки	4
2	Посредники на международном рынке	4
3	Особенности внешнеторговых операций по основным товарным группам	4
4	Международная торговля услугами	4
5	Обеспечение валютно-финансовых условий внешнеторговой сделки	4
6	Кредитование во внешнеэкономической деятельности	4
7	Международные контракты во внешнеэкономической деятельности	4
8	Документационное обеспечение ВЭД	4

4.5 Самостоятельная работа

Семестр № 4

№	Вид СРС	Кол-во академических часов
1	Выполнение тренировочных и обучающих тестов в дистанционном режиме	24
2	Написание реферата	18
3	Подготовка к практическим занятиям	28
4	Решение специальных задач	30

Семестр № 5

№	Вид СРС	Кол-во академических часов
1	Выполнение тренировочных и обучающих тестов в дистанционном режиме	14
2	Написание курсового проекта (работы)	40
3	Проработка разделов теоретического материала	16
4	Решение специальных задач	10

В ходе проведения занятий по дисциплине используются следующие интерактивные методы обучения: Дискуссия, мозговой штурм, круглый стол.

5 Перечень учебно-методического обеспечения дисциплины

5.1 Методические указания для обучающихся по освоению дисциплины

5.1.1 Методические указания для обучающихся по курсовому проектированию/работе:

Внешнеэкономическая деятельность : методические указания по написанию курсовой работы / сост. Е. В. Гафарова. – Иркутск : ИРНИТУ, 2023. – 13 с. – Текст : электронный.<http://elib.istu.edu/viewer/view.php?file=/files3/er-32694.pdf>

5.1.2 Методические указания для обучающихся по практическим занятиям

Внешнеэкономическая деятельность : методические указания по практическим занятиям / сост. Е. В. Гафарова. – Иркутск : ИРНИТУ, 2023. – 55 с. – Библиогр.: с. 55. – Текст : электронный.<http://elib.istu.edu/viewer/view.php?file=/files3/er-32695.pdf>

5.1.3 Методические указания для обучающихся по самостоятельной работе:

Внешнеэкономическая деятельность : методические указания по самостоятельной работе / сост. Е. В. Гафарова. – Иркутск : ИРНИТУ, 2023. – 19 с. – Текст : электронный.<http://elib.istu.edu/viewer/view.php?file=/files3/er-32699.pdf>

6 Фонд оценочных средств для контроля текущей успеваемости и проведения промежуточной аттестации по дисциплине

6.1 Оценочные средства для проведения текущего контроля

6.1.1 семестр 4 | Устный опрос

Описание процедуры.

Тема: Комплексное исследование рынков. Поиск зарубежных партнеров.
Прогнозирование коммерческих рисков.

Описание процедуры: опрос проводится после изучения темы.

Цель: для закрепления пройденного материала необходимо оценить качество усвоения теоретических положений и систематизировать учебный материал, соответствующий программе курса.

Вопросы для контроля:

1. Значение аналитической функции маркетинга.
2. Изучение внешнего рынка, потребителей.
3. Фирменная и товарная структура зарубежного рынка.
4. Анализ внутренней среды предприятия-экспортера.
5. Методы исследования зарубежного рынка.
6. Прогнозирование и коммерческие риски в ВЭД.
7. Анализ состоятельности зарубежного партнера.

Критерии оценивания.

Отлично

заслуживает обучающийся, обнаруживший всестороннее, систематическое и глубокое знание учебного материала, смог ответить на все уточняющие и дополнительные вопросы,

использует приемы рассуждения и / или ведения дискуссии.

Хорошо

заслуживает обучающийся, обнаруживший всестороннее, систематическое и полное знание учебного материала, смог ответить полно почти на все заданные дополнительные и уточняющие вопросы.

Удовлетворительно

заслуживает обучающийся, если он имеет некоторые пробелы в знании основного учебного материала, ответил не на все уточняющие и дополнительные вопросы.

Неудовлетворительно

заслуживает обучающийся, если он имеет существенные пробелы в знании основного учебного материала, полностью не раскрыл содержание вопросов, не смог ответить на уточняющие и дополнительные вопросы.

6.1.2 семестр 4 | Решение задач

Описание процедуры.

1. Организация и регулирование внешнеэкономической деятельности

Тема: Организация внешнеэкономической деятельности в России.

Описание процедуры: решение задач проводится на практических занятиях после изучения темы.

Цель: закрепление материала.

Для правильного решения задач студентам необходимо знать теоретический материал и ответить на контрольные вопросы:

1. Внешнеэкономическая деятельность предприятия: ее сущность и виды.
2. Функции внешнеэкономической деятельности.
3. Внешнеэкономический комплекс РФ и его структура.
4. Внешнеторговый оборот, сальдо внешнеторгового оборота, внешнеторговые квоты, индекс условий торговли.
5. Экспортные и импортные таможенные пошлины.

Для усвоения практического материала предлагаются следующие примеры задач:

Задача 1. Валовой внутренний продукт страны 734478 млрд. долл. Импортная квота 0,14, экспортная квота 0,27.

Определить: сумму экспорта, сумму импорта, сальдо внешнеторгового оборота, внешнеторговый оборот страны, внешнеэкономическую квоту.

Курс доллара – 74,37 руб. за 1 долл. США.

Задача 2. Обоснуйте, кому это выгодно: экспортеру или импортеру?

а) курс национальной валюты по отношению к доллару изменился с 71,5 до 75,8 руб. за один доллар;

б) курс национальной валюты по отношению к доллару изменился с 71,8 до 68,5 руб. за один доллар;

Задача 3. Индекс экспортных цен снизился на 2 %, индекс импортных цен снизился на 1,7 %. Как изменились условия торговли?

Задача 4. Декларируется ввозимый в РФ товар - паркетная доска трехслойная, плавающая: код товара по ТН ВЭД – 4418309901; количество товара – 258 куб. м.; стоимость 1 куб. метра – 900 долл. США; курс доллара – 74,93 руб. за 1 долл. США; оплата таможенной

пошлины в рублях. Определите ввозную таможенную пошлину по исходным данным.

3. Ценообразование во внешнеэкономической деятельности

Тема: Методы расчета цен торговых контрактов и цен срочных контрактов

Описание процедуры: решение задач проводится на практических занятиях после изучения темы.

Цель: закрепление материала.

Для правильного решения задач студентам необходимо знать теоретический материал и ответить на контрольные вопросы:

1. Базисные условия поставки товаров
2. Классификация базисных условий поставок: группы E, F, C, D.
3. Влияние базисных условий поставок на ценообразование в ВЭД.
4. Мировая цена. Цены бирж и аукционов.
5. Способы фиксации цен в контракте. Подвижная цена. Скользящая цена.
6. Система скидок во внешнеэкономической деятельности.
7. Построение конкурентного листа.

Для усвоения практического материала предлагаются следующие примеры задач:

Задача 1. Стоимость ввозимого в Россию товара согласно контракту 350 тыс., евро на условиях EXW Франкфурт. Расходы на транспортировку железнодорожным транспортом установлены 12 евро, за 1 км. Расстояние до российской границы 1200 км. Ставка ввозной таможенной пошлины 12 %, ставка акциза 25 %. Курс евро - 90.9 руб. за 1 евро.

Определить таможенную стоимость ввозимого товара и размер таможенных платежей.

Задача 2. Определить стоимость внешнеэкономического контракта (128 изделий) на условиях CIF(Амстердам). Скидка при объёме более 100 штук – 3 %.

Себестоимость единицы изделия на заводе изготовителя составляет 3200 тыс. руб.

Экспортная пошлина 9 %, импортная пошлина 7,4 %. Комиссия посреднику 4,8 %, норма прибыли производителя 21 %, страховая премия 9 %. Курс 1 евро = 89,82 руб.

Транспортные расходы: основной перевозчик 32 евро, внутренняя перевозка в стране экспортёра 3,2 % цены франко-завод.

Задача 3. На польском рынке продаётся товар по цене 487 евро за штуку. Методом обратной калькуляции определить его таможенную стоимость в стране производителя.

Наценка оптового продавца 18 %, наценка розничного торговца 15 %, наценка импортёра 24 %. Налог на добавленную стоимость 18 %, импортная пошлина 8 %, акциз 9,1 %, сборы за таможенное оформление 7 евро. Курс 1 евро = 89,47 руб.

Транспортные расходы: основной перевозчик 53 евро, внутренняя перевозка в стране импортёра 6,9 % цены CIF, страховая премия 4,6 %.

Критерии оценивания.

Отлично

заслуживает обучающийся, который правильно выполнил все предложенные задания, описал алгоритм их решения.

Хорошо

заслуживает обучающийся, который правильно выполнил все предложенные задания, но допустил незначительные неточности в описании алгоритма их решения.

Удовлетворительно

заслуживает обучающийся, который правильно выполнил более 60% предложенных

заданий и допустил неточности в описании алгоритма их решения.

Неудовлетворительно

заслуживает обучающийся, который правильно выполнил менее 60% предложенных заданий и допустил ошибки в описании алгоритма их решения.

6.1.3 семестр 5 | Устный опрос

Описание процедуры.

Тема: Комплексное исследование рынков. Поиск зарубежных партнеров.
Прогнозирование коммерческих рисков.

Описание процедуры: опрос проводится после изучения темы.

Цель: для закрепления пройденного материала необходимо оценить качество усвоения теоретических положений и систематизировать учебный материал, соответствующий программе курса.

Вопросы для контроля:

1. Значение аналитической функции маркетинга.
2. Изучение внешнего рынка, потребителей.
3. Фирменная и товарная структура зарубежного рынка.
4. Анализ внутренней среды предприятия-экспортера.
5. Методы исследования зарубежного рынка.
6. Прогнозирование и коммерческие риски в ВЭД.
7. Анализ состоятельности зарубежного партнера.

Критерии оценивания.

Отлично

заслуживает обучающийся, обнаруживший всестороннее, систематическое и глубокое знание учебного материала, смог ответить на все уточняющие и дополнительные вопросы, использует приемы рассуждения и / или ведения дискуссии.

Хорошо

заслуживает обучающийся, обнаруживший всестороннее, систематическое и полное знание учебного материала, смог ответить полно почти на все заданные дополнительные и уточняющие вопросы.

Удовлетворительно

заслуживает обучающийся, если он имеет некоторые пробелы в знании основного учебного материала, ответил не на все уточняющие и дополнительные вопросы.

Неудовлетворительно

заслуживает обучающийся, если он имеет существенные пробелы в знании основного учебного материала, полностью не раскрыл содержание вопросов, не смог ответить на уточняющие и дополнительные вопросы.

6.1.4 семестр 5 | Тест

Описание процедуры.

4. Техника осуществления внешнеэкономической деятельности

Тема: Внешнеэкономические операции и внешнеэкономические сделки

Описание процедуры: Текущий контроль в форме тестирования проводится по основным темам дисциплины на практических занятиях. Для ответов на тесты студентам необходимо знать теоретический материал.

Вопросы для контроля:

1. Экспортер может существенно снизить валютный риск внешнеэкономических сделок при помощи:
А) валютных оговорок;
В) страхового полиса;
С) гарантий;
D) подвижной валюты.
2. Экономическое обоснование принимаемых решений по управлению ВЭД предприятия производится путем:
А) прогноза развития рынков;
В) ведения переговоров;
С) расчета системы показателей эффективности;
D) подготовки заключения контрактов.
3. Инструмент, не применяемый в качестве средства страхования при неблагоприятных колебаниях валютных курсов:
А) валютные опционы;
В) форвардные контракты;
С) товарные кредиты;
D) валютные кредиты.
4. При организации контроля за поступлением валютной выручки учетная карточка экспортируемых товаров создается на этапе:
А) окончательный контроль;
В) синтетического;
С) предварительного контроля;
D) информационно-аналитического контроля.
5. Понятие «исключительное право» в посредническом соглашении означает, что:
А) экспортер имеет право самостоятельно реализовать свою продукцию на оговоренной территории;
В) экспортер сохраняет за собой право выбирать посредников для последующей реализации продукции на оговоренной территории;
С) посреднику предоставляется исключительное право выбирать продукцию экспортера;
D) посредник получает все права на реализацию продукции экспортера на оговоренной территории.

Критерии оценивания.

Отлично

Обучающийся при тестировании набрал более 90 % правильных ответов.

Хорошо

Обучающийся при тестировании набрал от 80 % до 89 % правильных ответов.

Удовлетворительно

Обучающийся при тестировании набрал от 70 % до 79 % правильных ответов.

Неудовлетворительно

Обучающийся при тестировании набрал менее 70 % правильных ответов.

6.2 Оценочные средства для проведения промежуточной аттестации

6.2.1 Критерии и средства (методы) оценивания индикаторов достижения компетенции в рамках промежуточной аттестации

Индикатор достижения компетенции	Критерии оценивания	Средства (методы) оценивания промежуточной аттестации
ПКС-4.1	Демонстрирует сформированное знание об основах внешнеэкономической деятельности, нормативных документах ее регламентирующих и формах расчетов по международным сделкам; правильно использует нормативно-правовые акты для составления внешнеэкономических контрактов, владеет навыками подбора в интересах клиентов условий договоров по внешнеэкономическим контрактам и обоснования форм расчетов по международным сделкам.	Устный опрос или тестирование.
ПКС-4.2	На высоком профессиональном уровне: раскрывает организацию и технику внешнеэкономических операций, показатели оценки экономической деятельности контрагентов, их продукции на внешнем рынке; анализирует экономическую деятельность контрагентов, учитывая базы данных внешних рынков; владеет методами оценки состояния товарно-сырьевых и финансовых рынков.	Устный опрос или тестирование.

6.2.2 Типовые оценочные средства промежуточной аттестации

6.2.2.1 Семестр 4, Типовые оценочные средства для проведения экзамена по дисциплине

6.2.2.1.1 Описание процедуры

Экзамен по дисциплине «Внешеэкономическая деятельность» проводится в виде устного собеседования или итогового тестирования. Студент готовится к экзамену по заранее

предложенным вопросам. В экзаменационный билет входят два теоретических вопроса и одно практическое задание.

6.2.2.1.2 Критерии оценивания

Отлично	Хорошо	Удовлетворительно	Неудовлетворительно
более 90% правильно выполненных заданий Обучающийся на высоком уровне демонстрирует сформированное знание об основах внешнеэкономической деятельности, нормативных документах ее регламентирующих и формах расчетов по международным сделкам; правильно использует нормативно-правовые акты для составления внешнеэкономических контрактов, владеет навыками подбора в интересах клиентов условий договоров по внешнеэкономическим контрактам и обоснования форм расчетов по международным сделкам.	от 80% до 89 % правильно выполненных заданий Обучающийся правильно демонстрирует сформированное знание об основах внешнеэкономической деятельности, нормативных документах ее регламентирующих и формах расчетов по международным сделкам; правильно использует нормативно-правовые акты для составления внешнеэкономических контрактов, владеет навыками подбора в интересах клиентов условий договоров по внешнеэкономическим контрактам и обоснования форм расчетов по международным сделкам.	от 70% до 79 % правильно выполненных заданий Обучающийся на низком уровне демонстрирует сформированное знание об основах внешнеэкономической деятельности, нормативных документах ее регламентирующих и формах расчетов по международным сделкам; на низком уровне использует нормативно-правовые акты для составления внешнеэкономических контрактов, слабо владеет навыками подбора в интересах клиентов условий договоров по внешнеэкономическим контрактам и обоснования форм расчетов по международным сделкам.	менее 70% правильно выполненных заданий Обучающийся неправильно демонстрирует сформированное знание об основах внешнеэкономической деятельности, нормативных документах ее регламентирующих и формах расчетов по международным сделкам; неправильно использует нормативно-правовые акты для составления внешнеэкономических контрактов, не владеет навыками подбора в интересах клиентов условий договоров по внешнеэкономическим контрактам и обоснования форм расчетов по международным сделкам.

6.2.2.2 Семестр 5, Типовые оценочные средства для проведения экзамена по дисциплине

6.2.2.2.1 Описание процедуры

Экзамен по дисциплине «Внешнеэкономическая деятельность» проводится в виде устного собеседования или итогового тестирования. Студент готовится к экзамену по заранее предложенным вопросам. В экзаменационный билет входят два теоретических вопроса и одно практическое задание.

6.2.2.2 Критерии оценивания

Отлично	Хорошо	Удовлетворительно	Неудовлетворительно
более 90% правильно выполненных заданий Обучающийся на высоком уровне демонстрирует сформированное знание об основах внешнеэкономической деятельности, нормативных документах ее регламентирующих и формах расчетов по международным сделкам; правильно использует нормативно-правовые акты для составления внешнеэкономических контрактов, владеет навыками подбора в интересах клиентов условий договоров по внешнеэкономическим контрактам и обоснования форм расчетов по международным сделкам.	от 80% до 89 % правильно выполненных заданий Обучающийся правильно демонстрирует сформированное знание об основах внешнеэкономической деятельности, нормативных документах ее регламентирующих и формах расчетов по международным сделкам; правильно использует нормативно-правовые акты для составления внешнеэкономических контрактов, владеет навыками подбора в интересах клиентов условий договоров по внешнеэкономическим контрактам и обоснования форм расчетов по международным сделкам.	от 70% до 79 % правильно выполненных заданий Обучающийся на низком уровне демонстрирует сформированное знание об основах внешнеэкономической деятельности, нормативных документах ее регламентирующих и формах расчетов по международным сделкам; на низком уровне использует нормативно-правовые акты для составления внешнеэкономических контрактов, слабо владеет навыками подбора в интересах клиентов условий договоров по внешнеэкономическим контрактам и обоснования форм расчетов по международным сделкам.	менее 70% правильно выполненных заданий Обучающийся неправильно демонстрирует сформированное знание об основах внешнеэкономической деятельности, нормативных документах ее регламентирующих и формах расчетов по международным сделкам; неправильно использует нормативно-правовые акты для составления внешнеэкономических контрактов, не владеет навыками подбора в интересах клиентов условий договоров по внешнеэкономическим контрактам и обоснования форм расчетов по международным сделкам.

6.2.2.3 Семестр 5, Типовые оценочные средства для курсовой работы/курсового проектирования по дисциплине

6.2.2.3.1 Описание процедуры

Курсовая работа по дисциплине «Внешнеэкономическая деятельность» пишется по выбранной из предложенных для исследования тем и защищается устно преподавателю. Студент готовится к защите по заранее предложенным вопросам. Структура курсовой работы состоит из двух глав, введения и заключения. Оформление курсовой работы соответствует стандартам университета.

6.2.2.3.2 Критерии оценивания

Отлично	Хорошо	Удовлетворительно	Неудовлетворительно
курсовая работа по содержанию и оформлению соответствует требованиям, при защите обучающийся демонстрирует полные и правильные ответы, которые доказывают достижение цели и задач курсовой работы.	курсовая работа по содержанию и оформлению соответствует требованиям, при защите обучающийся демонстрирует правильные, но неразвернутые ответы, которые не могут в полной мере доказывать достижение цели и задач курсовой работы.	курсовая работа по содержанию и оформлению содержит существенные неточности, при защите обучающийся демонстрирует неполные ответы, которые и не могут в полной мере доказать достижение цели и задач курсовой работы.	курсовая работа по содержанию и оформлению не соответствует требованиям, при защите обучающийся демонстрирует неправильные и/или неполные ответы, которые не позволяют судить о достижении цели и задач курсовой работы.

7 Основная учебная литература

1. Есипов, А. В. Внешнеэкономическая деятельность предприятий и её регулирование в Российской Федерации : учебное пособие / А. В. Есипов, Н. А. Курашева, М. Г. Гогоуадзе. — Санкт-Петербург : БГТУ "Военмех" им. Д.Ф. Устинова, 2020. — ISBN 978-5-907324-16-9. — Текст : электронный // Лань : электронно-библиотечная система. — URL: <https://e.lanbook.com/book/172244> (дата обращения: 10.06.2025). — Режим доступа: для авториз. пользователей. — С. 1.).
2. Григоренко, О. В. Внешнеэкономическая деятельность организации : учебное пособие / О. В. Григоренко, И. Г. Черненькая. — Москва : РТУ МИРЭА, 2023. — ISBN 978-5-7339-1701-6. — Текст : электронный // Лань : электронно-библиотечная система. — URL: <https://e.lanbook.com/book/329048> (дата обращения: 10.06.2025). — Режим доступа: для авториз. пользователей. — С. 1.).
3. Лихачева, Т. П. Внешнеэкономическая деятельность : учебное пособие / Т. П. Лихачева. — Красноярск : СФУ, 2019. — ISBN 978-5-7638-3970-8. — Текст : электронный // Лань : электронно-библиотечная система. — URL: <https://e.lanbook.com/book/157663> (дата

обращения: 10.06.2025). — Режим доступа: для авториз. пользователей. — С. 12.).

8 Дополнительная учебная литература и справочная

1. Основы внешнеэкономической деятельности : учебное пособие / М. А. Юдина, Л. О. Камаева, Е. Н. Гусарская [и др.]. — Омск : ОмГТУ, 2022. — 140 с. — Текст : электронный // Лань : электронно-библиотечная система.
2. Тихонов, Г. В. Особенности внешнеэкономической деятельности России в современной мировой экономике : монография / Г. В. Тихонов. — Москва : МАИ, 2022. — 224 с. — Текст : электронный // Лань : электронно-библиотечная система.
3. Куприна, И.В. Внешнеэкономическая деятельность: учебное пособие / И.В.Куприна, Е.В. Новикова, К.А. Ререкин. – Орёл: ОГУ имени И.С. Тургенева, 2023. – 225 с. — Текст : электронный // Лань : электронно-библиотечная система.

9 Ресурсы сети Интернет

1. <http://grebennikon.ru/>
2. <http://www.iprbookshop.ru/>
3. <http://bookonlime.ru>.
- 4 <http://www.rsl.ru>
5. <http://csl.isc.irk.ru/>

10 Профессиональные базы данных

- 1.<http://e.lanbook.com>
2. <http://elibrary.ru>
3. <http://elib.istu.edu/>

11 Перечень информационных технологий, лицензионных и свободно распространяемых специализированных программных средств, информационных справочных систем

1. Microsoft Windows Seven Professional (Microsoft Windows Seven Starter) - Seven, Vista, XP_prof_64, XP_prof_32 - поставка 2010
2. Microsoft Office Standard 2010_RUS_ поставка 2010 от ООО "Азон"
3. СПС "Консультант Плюс"_поставка 2024-25

12 Материально-техническое обеспечение дисциплины

1. Учебная аудитория для проведения занятий лекционного типа, групповых и индивидуальных консультаций, текущего контроля и промежуточной аттестации - комплект учебной мебели, рабочее место преподавателя, доска. Мультимедийное оборудование (в том числе переносное):мультимедийный проектор, экран с электроприводом, акустическая система + ПК с выходом в Internet. Комплект мебели, доска, маркер или мел Лицензионное программное обеспечение.
2. Учебная аудитория для проведения лабораторных/практических (семинарских) занятий, групповых и индивидуальных консультаций, текущего контроля и промежуточной аттестации/ Мультимедийное оборудование (в том числе переносное): - мультимедийный

проектор, экран с электроприводом, акустическая система + ПК с выходом в Internet. Комплект мебели, доска, маркер или мел. Лицензионное программное обеспечение.

3. Помещение для самостоятельной работы.