

Министерство науки и высшего образования Российской Федерации
Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего
образования
«ИРКУТСКИЙ НАЦИОНАЛЬНЫЙ ИССЛЕДОВАТЕЛЬСКИЙ ТЕХНИЧЕСКИЙ
УНИВЕРСИТЕТ»

Структурное подразделение «Юриспруденции»

УТВЕРЖДЕНА:
на заседании кафедры
Протокол №11 от 03 февраля 2025 г.

Рабочая программа дисциплины

«МЕЖДУНАРОДНОЕ ЧАСТНОЕ ПРАВО»

Направление: 40.03.01 Юриспруденция

Уголовно-правовой

Квалификация: Бакалавр

Форма обучения: очная

Документ подписан простой электронной подписью Составитель программы: Пахаруков Александр Анатольевич Дата подписания: 20.06.2025

Документ подписан простой электронной подписью Утвердил и согласовал: Пахаруков Александр Анатольевич Дата подписания: 20.06.2025

Год набора – 2025

Иркутск, 2025 г.

1 Перечень планируемых результатов обучения по дисциплине, соотнесённых с планируемыми результатами освоения образовательной программы

1.1 Дисциплина «Международное частное право» обеспечивает формирование следующих компетенций с учётом индикаторов их достижения

Код, наименование компетенции	Код индикатора компетенции
ОПК ОС-4 Способность профессионально толковать нормы права	ОПК ОС-4.7

1.2 В результате освоения дисциплины у обучающихся должны быть сформированы

Код индикатора	Содержание индикатора	Результат обучения
ОПК ОС-4.7	Способен толковать коллизионные и материально-правовые нормы международного частного права для решения профессиональных задач	Знать систему норм международного частного права; Уметь использовать различные способы толкования норм международного частного права; Владеть навыками подготовки интерпретационных актов по вопросам международного частного права

2 Место дисциплины в структуре ООП

Изучение дисциплины «Международное частное право» базируется на результатах освоения следующих дисциплин/практик: «Международное право», «Производственная практика: правоприменительная практика», «Семейное право», «Трудовое право», «Финансовое право»

Дисциплина является предшествующей для дисциплин/практик: Нет

3 Объем дисциплины

Объем дисциплины составляет – 3 ЗЕТ

Вид учебной работы	Трудоемкость в академических часах (Один академический час соответствует 45 минутам астрономического часа)	
	Всего	Семестр № 7
Общая трудоемкость дисциплины	108	108
Аудиторные занятия, в том числе:	64	64
лекции	32	32
лабораторные работы	0	0
практические/семинарские занятия	32	32
Самостоятельная работа (в т.ч. курсовое проектирование)	44	44
Трудоемкость промежуточной аттестации	0	0

Вид промежуточной аттестации (итогового контроля по дисциплине)	Зачет	Зачет
--	-------	-------

4 Структура и содержание дисциплины

4.1 Сводные данные по содержанию дисциплины

Семестр № 7

№ п/п	Наименование раздела и темы дисциплины	Виды контактной работы						СРС		Форма текущего контроля
		Лекции		ЛР		ПЗ(СЕМ)				
		№	Кол. Час.	№	Кол. Час.	№	Кол. Час.	№	Кол. Час.	
1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11
1	Понятие, источники, субъекты международного частного права	1	4			1	4	2, 3	4	Собеседование, Решение задач, Тест, Доклад
2	Коллизионные нормы	2	4			2	4	1, 2, 3	16	Решение задач, Собеседование, Устный опрос
3	Коллизионно-правовое регулирование вещных отношений	3	4			3	4	2, 3	4	Собеседование, Решение задач
4	Коллизионно-правовое регулирование обязательственных отношений	4	4			4	4	2, 3	4	Собеседование, Решение задач
5	Коллизионно-правовое регулирование наследственных и семейных отношений	5	4			5	4	2, 3	4	Решение задач, Собеседование
6	Коллизионные вопросы права интеллектуальной собственности	6	4			6	4	2, 3	4	Решение задач, Собеседование
7	Коллизионно-правовое регулирование трудовых отношений, осложненных иностранным элементом	7	4			7	4	2, 3	4	Собеседование, Решение задач
8	Международный гражданский и арбитражный процесс	8	4			8	4	2, 3	4	Реферат, Решение задач, Собеседование

										ание
	Промежуточная аттестация									Зачет
	Всего		32				32		44	

4.2 Краткое содержание разделов и тем занятий

Семестр № 7

№	Тема	Краткое содержание
1	Понятие, источники, субъекты международного частного права	Повышение актуальности и практической значимости международного частного права. Возникновение международного частного права и его историческое развитие. Юридическая природа международного частного права. Международное частное право в системе отраслей права. Связь международного частного и публичного права. Предмет международного частного права. Виды отношений с иностранным элементом. Общая характеристика норм международного частного права. Основные черты и принципы международного частного права. Исторический обзор основных направлений доктрины международного частного права. Система международного частного права. Задачи дальнейшего развития международного частного права. Понятие и специфика источников международного частного права. Виды источников международного частного права. Международный договор. Понятие и виды субъектов международного частного права
2	Коллизионные нормы	Причины коллизии законодательств. Основные типы правовых систем в мире. Место и роль материально-правовых норм в регулировании способов устранения коллизий законов. Прямой метод регулирования. Понятие, виды и структура коллизионных норм. Основные виды коллизионных привязок (формул прикрепления): личный закон, закон местонахождения вещи, закон места совершения действия (законы места заключения и исполнения договора), закон места совершения правонарушения, закон суда. Основные принципы толкования и применения коллизионных норм. Коллизии законов. Проблема обратной отсылки. Порядок применения иностранного закона. Границы применения иностранного закона. Оговорка о публичном порядке. Теория императивных норм Правовые формы гарантий прав иностранных

		физических и юридических лиц. Национальный режим. Режим
3	Коллизионно-правовое регулирование вещных отношений	Применение закона местонахождения имущества и личного закона собственника при разрешении вопроса о приобретении собственности и объеме прав собственника. Применение за границей законов о национализации. Правовое положение собственника иностранного государства в РФ и собственности российского государства, организаций и предпринимателей за границей. Правовое регулирование иностранных инвестиций.
4	Коллизионно-правовое регулирование обязательственных отношений	Понятие внешнеэкономической деятельности. Значение обязательственного права в торгово-экономическом обороте. Коллизии законов в области договорных обязательств. Понятие внешнеторговой сделки. Юридическая природа внешнеторгового контракта. Его содержание и форма. Порядок заключения и место совершения контракта. Коллизионные вопросы договоров купли-продажи. Конвенция ООН о договорах международной купли-продажи товаров. Материально-правовые нормы внешнеторговой купли-продажи. Единообразные законы. Типовые контракты. "Инкотермс". Торговое посредничество. Вопросы страхования во внешнеторговых операциях. Вопросы транспорта в международном частном праве (международные перевозки). Вопросы договоров международного подряда во внешнеэкономических связях. Международный финансовый лизинг и факторинг. Международный франчайзинг. Договоры в области научно-технического сотрудничества. Компенсационные соглашения. Международные кредитные и расчетные отношения. Коллизионные вопросы в области денежных обязательств. Российское валютное законодательство. Коллизионные вопросы векселя и чека. Женевские конвенции о вексельном и чековом праве. Правовая природа обязательств, возникающих из правонарушений. Обязательства из причинения вреда.
5	Коллизионно-правовое регулирование наследственных и семейных отношений	Коллизии законодательств в области наследственного права. Правовые вопросы наследования имущества иностранных граждан в РФ. Применение

		российских законов. Случаи применения иностранного законодательства к наследствам иностранных граждан, умерших в РФ. Наследование после смерти российских граждан за границей. Защита наследственных прав российских граждан в отношении открывшегося за границей наследства. Наследование государством имущества его граждан, находящегося за границей. Правовые вопросы брака в международном частном праве. Коллизионные вопросы в области брачно-семейных отношений. Условия и порядок заключения браков российских граждан с иностранцами. Личные и имущественные отношения между супругами. Отношения между родителями и детьми. Опекa и попечительство. Усыновление (удочерение). Алиментные обязательства. Правовые вопросы развода российских и иностранных граждан в РФ и российских граждан с иностранными за границей. Международные конвенции по семейному праву.
6	Коллизионные вопросы права интеллектуальной собственности	Особенности авторского и патентного права. Защита авторских и смежных прав иностранных граждан в РФ. Авторский (лицензионный) договор. Использование и охрана за границей произведений российских авторов. Международное культурное сотрудничество и многосторонние соглашения об авторском праве и смежных правах. Международные соглашения об охране прав на изобретения, полезные модели, промышленные образцы, товарные знаки (знаки обслуживания), наименования мест происхождения товаров и другие объекты интеллектуальной собственности. Международное научно-техническое сотрудничество и зарубежное патентование российских изобретений, полезных моделей и промышленных образцов. Охрана патентных прав иностранных граждан по российским законам. Правовая охрана изобретений, полезных моделей, промышленных образцов Российских авторов за рубежом. Лицензионные соглашения на изобретения и договор на передачу "ноу-хау". Виды лицензий. Товарные знаки (знаки обслуживания). Производственная марка. Фирма. Условия и порядок регистрации иностранных товарных знаков в РФ. Защита товарных знаков (знаков обслуживания) РФ за границей. Парижская конвенция и правовая охрана указаний и

		наименований мест происхождения товаров. Охрана средств индивидуализации российских участников гражданского оборота и производимой ими продукции (работ, услуг) за рубежом. Защита против недобросовестной конкуренции. Правовая природа концессионных соглашений. Всемирная организация интеллектуальной собственности (ВОИС).
7	Коллизионно-правовое регулирование трудовых отношений, осложненных иностранным элементом	Коллизионные нормы. Национальный режим. Конвенция МОТ. Правовые условия труда должностных лиц международных организаций. Правовое регулирование труда иностранных граждан в РФ. Правовое регулирование труда российских граждан за границей. Вопросы социального обеспечения.
8	Международный гражданский и арбитражный процесс	Международный арбитраж. Общая характеристика и понятие международного гражданского процесса. Гагская Конвенция 1954 г. по вопросам гражданского процесса и ее действие в РФ. Процессуальная право- и дееспособность. Проблема подсудности. Защита процессуальных прав иностранных граждан и юридических лиц в российских судах. Процессуальные права российских граждан и юридических лиц в иностранных судах. Порядок применения иностранного закона судом. Толкование иностранного закона. Исполнение судебных поручений. Вручение документов, допрос свидетелей. Признание и исполнение решений иностранных судов и арбитражей по международным соглашениям и различным законодательствам иностранных государств. Вопрос об исполнении решений иностранных судов в РФ. Процессуальное положение иностранного государства. Определение подсудности и пророгационные соглашения; дерогация и третейская запись. Рассмотрение споров в порядке арбитража и виды третейских судов. Международные конвенции, соглашения и другие документы по вопросам арбитража и участие в них РФ. Международный коммерческий арбитражный суд и Морская арбитражная комиссия при Торгово-промышленной палате РФ, другие третейские суды. Порядок организации и деятельности этих арбитражей, их компетенция.

4.3 Перечень лабораторных работ

Лабораторных работ не предусмотрено

4.4 Перечень практических занятий

Семестр № 7

№	Темы практических (семинарских) занятий	Кол-во академических часов
1	Понятие, источники, субъекты международного частного права	4
2	Коллизионные нормы	4
3	Коллизионно-правовое регулирование вещных отношений	4
4	Коллизионно-правовое регулирование обязательственных отношений	4
5	Коллизионно-правовое регулирование наследственных и семейных отношений	4
6	Коллизионные вопросы права интеллектуальной собственности	4
7	Коллизионно-правовое регулирование трудовых отношений, осложненных иностранным элементом	4
8	Международный гражданский и арбитражный процесс	4

4.5 Самостоятельная работа

Семестр № 7

№	Вид СРС	Кол-во академических часов
1	Написание реферата	12
2	Подготовка к практическим занятиям	16
3	Проработка разделов теоретического материала	16

В ходе проведения занятий по дисциплине используются следующие интерактивные методы обучения: групповые дискуссии, деловая игра

5 Перечень учебно-методического обеспечения дисциплины

5.1 Методические указания для обучающихся по освоению дисциплины

5.1.1 Методические указания для обучающихся по практическим занятиям

Международное частное право : [Электронный ресурс] : методические указания по проведению практических (семинарских) занятий со студентами очной формы обучения: по направлению подготовки 40.03.01 Юриспруденция / Иркутский национальный исследовательский технический университет ; сост. А. А. Пахаруков. - Иркутск : ИРНИТУ, 2020. - 16 с.

5.1.2 Методические указания для обучающихся по самостоятельной работе:

Международное частное право : [Электронный ресурс] : методические указания по самостоятельной работе студентов очной формы обучения: по направлению подготовки

6 Фонд оценочных средств для контроля текущей успеваемости и проведения промежуточной аттестации по дисциплине

6.1 Оценочные средства для проведения текущего контроля

6.1.1 семестр 7 | Собеседование

Описание процедуры.

Средство контроля на практическом занятии, организованное как специальная беседа преподавателя с обучающимся на темы, связанные с изучаемой дисциплиной, и рассчитанное на выяснение объема знаний обучающегося по определенному разделу, теме, проблеме и т.п.

Проводится во время практического занятия. Преподаватель на практическом занятии, предшествующем занятию проведения собеседования, доводит до обучающихся: тему собеседования, вопросы по которым будет проводиться собеседование, литературу для подготовки, критерии оценивания.

Вопросы по темам/разделам дисциплины

1. Понятие и предмет международного частного права.
2. Метод международного частного права.
3. Место международного частного права в системе права.
4. Принципы международного частного права.
5. Источники международного частного права (общая характеристика).
6. Международные организации, участвующие в разработке и принятии нормативных актов в области международного частного права.
7. Внутригосударственное законодательство как источник международного частного права.
8. Международный договор как источник международного частного права: понятие, виды, особенности применения.
9. Международный обычай как источник международного частного права.
10. Понятие, структура и виды коллизионных норм.
11. Основные типы коллизионных привязок.
12. Обратная отсылка и отсылка к праву третьего государства.
13. Конфликт квалификаций юридических понятий коллизионной нормы.
14. Оговорка о публичном порядке. Сверхимперативные нормы.
15. Применение норм иностранного права.
16. Понятие, особенности и виды внешнеэкономических сделок.
17. Коллизионное регулирование внешнеэкономических сделок и особенности их оформления.
18. Международная купля-продажа товаров.
19. ИНКОТЕРМС 2020 г.
20. Международный лизинг.
21. Правовой статус государства как субъекта международного частного права.
22. Правовой статус международных межправительственных организаций как субъектов международного частного права.
23. Юридические лица, как субъекты международного частного права.
24. Правовое положение предприятий с иностранными инвестициями.
25. Правовое положение иностранных граждан и лиц без гражданства на территории РФ.
26. Коллизионное регулирование гражданско-правового статуса иностранных граждан.
27. Правовое положение соотечественников за рубежом.

28. Правовое положение беженцев и вынужденных переселенцев в Российской Федерации.
29. Особенности правового регулирования отношений собственности в международном частном праве. Коллизионные вопросы права собственности.
30. Авторское право в международном частном праве.
31. Международно-правовая охрана прав на изобретения, полезные модели и промышленные образцы.
32. Международно-правовая охрана прав на средства индивидуализации.
33. Международные расчетные правоотношения.
34. Банковская гарантия в международных денежных обязательствах.
35. Вексель в международных расчетах.
36. Чек в международных расчетах.
37. Международно-правовое регулирование деликтных и иных внедоговорных обязательств.
38. Наследственные правоотношения в международном частном праве.
39. Коллизионные вопросы заключения и расторжения брака в Российской Федерации. Консульские браки.
40. Коллизионные вопросы взаимоотношений между супругами и другими членами семьи.
41. Защита прав и интересов детей в международном частном праве. «Международное усыновление».
42. Понятие международного транспортного права.
43. Международная морская перевозка грузов.
44. Международная морская перевозка пассажиров и багажа.
45. Правовое регулирование авиационных перевозок.
46. Правовое регулирование международных автомобильных перевозок.
47. Правовое регулирование международных железнодорожных перевозок.
48. Понятие международного гражданского процесса.
49. Международная подсудность.
50. Процессуальное положение иностранных субъектов.
51. Оказание правовой помощи. Исполнение иностранных судебных поручений.
52. Исполнение иностранных судебных решений.
53. Признание документов, выданных в другом государстве, их легализация. Апостиль.
54. Международный коммерческий арбитраж: понятие, природа, виды.
55. Международно-правовое регулирование международного коммерческого арбитража. Арбитражное соглашение.
56. Исполнение арбитражных решений.
57. Международный коммерческий арбитражный суд при ТПП РФ.
58. Коллизионные принципы в сфере международных трудовых отношений. Трудовые права иностранных граждан на территории РФ.
59. Порядок трудоустройства иностранных граждан на территории РФ.
60. Трудовые права российских граждан за рубежом.

Критерии оценивания.

«отлично» В ответе обучающегося отражены основные концепции и теории по данному вопросу, проведен их критический анализ и сопоставление, описанные теоретические положения иллюстрируются практическими примерами и ссылками на нормативные правовые акты. Обучающимся формулируется и обосновывается собственная точка зрения на заявленные проблемы, материал излагается профессиональным языком с использованием соответствующей системы понятий и терминов

«хорошо» В ответе обучающегося описываются и сравниваются основные современные концепции и теории по данному вопросу, описанные теоретические положения иллюстрируются практическими примерами, обучающимся формулируется собственная точка зрения на заявленные проблемы, однако он испытывает затруднения в ее аргументации. Материал излагается профессиональным языком с использованием соответствующей системы понятий и терминов

«удовлетворительно» В ответе обучающегося отражены лишь некоторые современные концепции и теории по данному вопросу, анализ и сопоставление этих теорий не проводится. Обучающийся испытывает значительные затруднения при иллюстрации теоретических положений практическими примерами и ссылками на нормативные правовые акты. У обучающегося отсутствует собственная точка зрения на заявленные проблемы. Материал излагается профессиональным языком с использованием соответствующей системы понятий и терминов

«неудовлетворительно» Ответ обучающегося не отражает современные концепции и теории по данному вопросу. Обучающийся не может привести практических примеров. Материал излагается «житейским» языком, не используются понятия и термины соответствующей научной области.

Ответ отражает систему «житейских» представлений обучающегося на заявленную проблему, обучающийся не может назвать ни одной научной теории, не дает определения базовым понятиям

6.1.2 семестр 7 | Решение задач

Описание процедуры.

Проблемное задание, в котором обучающемуся предлагают осмыслить реальную профессионально-ориентированную ситуацию, необходимую для решения данной проблемы.

Может быть использовано для оценки знаний, умений, навыков и (или) опыта деятельности, а также отдельных компетенций (в рамках дисциплины)

Метод ситуационного анализа – техника обучения, использующая описание реальных социальных и бизнес-ситуаций. Обучающиеся должны проанализировать ситуацию, разобраться в сути проблем предложить возможные решения и выбрать лучшее из них. Кейс-задания базируются на реальном фактическом материале и максимально приближены к реальной ситуации.

Кейс-задачи проводятся во время практических занятий. Во время выполнения кейс-задачи разрешено пользоваться учебниками, справочниками, конспектами лекций, тетрадями для практических занятий.

Преподаватель на практическом занятии, предшествующем занятию проведения кейс-задач, доводит до обучающихся: тему и перечень необходимой литературы, нормативных актов.

Задания для решения ситуационной задачи

Ситуационная задача 1. Российская компания и Компания из Германии заключили договор о поставке в Россию поддержанных автомобилей. Договор был заключен 01.01.2002. Дата поставки определена 04 июля 2003 года. Базис поставки: ДДУ Инкотермс 2000, порт Санкт-Петербург. Применимым избрано российское право. Согласно Постановлению Правительства РФ с 4 июля 2003 года ставка таможенной пошлины увеличена с 0.45 до 1.6 евро за кубический см объема двигателя. Постановление было опубликовано 30 августа 2002 года.

Фактически товар прибыл в Санкт-Петербург 04 июля 2003 года.

Покупатель отказался принимать товар, так как посчитал, что в силу форс-мажорных обстоятельств (действие властей) он не может исполнить сделку, поскольку его средства не позволяют ему оплатить товар и уплатить возросшую более чем на 100 000 евро общую сумму таможенных платежей.

Продавец обратился в арбитражный суд с требованием об оплате товара.

Каким будет решение суда?

Ситуационная задача 2. Российская компания и Компания из Германии заключили договор о поставке в Россию подержанных автомобилей в количестве 1000 штук. Договор был заключен 01.01.2002. Дата поставки определена 01 июля 2003 года. Базис поставки: ДДУ Инкотермс 2000, порт Санкт-Петербург. Применимым избрано российское право. Согласно Постановлению Правительства РФ с 4 июля 2003 года ставка таможенной пошлины увеличена с 0.45 до 1.6 евро за кубический см объема двигателя. Постановление было опубликовано 30 августа 2002 года

Фактически товар прибыл в Санкт-Петербург 10 июля 2003 года. Продавец не смог поставить товар в оговоренный срок по зависящим от него причинам.

Покупатель принял товар и оплатил его, однако, если бы товар прибыл вовремя, при таможенной очистке покупатель уплатил бы пошлину на 100 000 евро меньше (то есть по ранее действовавшим ставкам). В силу этого покупатель предъявил иск о взыскании убытков в размере 100 000 евро.

Обоснованы ли требования российской стороны. Изменится ли ответ, если продавцом являлась компания из США? При каких условиях истец вправе обратиться в российский арбитражный суд?

Ситуационная задача 3. Украинская компания (арендодатель) передала российскому акционерному обществу (арендатор) (место нахождения - город Москва) имущество (промышленное оборудование) в аренду сроком на 5 лет. Согласно условиям договора применимым избрано украинское право. Как в дальнейшем выяснила украинская компания, имущество было передано российским акционерным обществом российскому обществу с ограниченной ответственностью. Имущество находилось в пользовании российского общества с ограниченной ответственностью по месту его государственной регистрации – в Екатеринбурге. Украинская компания обратилась в Арбитражный суд города Москвы с иском к российскому обществу с ограниченной ответственности, в котором требовало возвратить имущество из чужого незаконного владения. Иск обосновывался нормами украинского права. Российская компания против применения украинского права возражала, и, кроме того, ссылалась на отсутствие у арбитражного суда компетенции рассматривать данный спор.

Оцените доводы сторон, определите применимое право и компетентный суд.

Ситуационная задача 4. 20.01.2000 года российский банк (ОАО, г. Москва) заключил кредитный договор с итальянской компанией, в силу которого итальянская компания предоставила банку кредит под залог находящегося на территории России (г. Санкт-Петербург) здания. Договор был заключен в простой письменной форме. Применимым избрано итальянское право. Получив кредит, банк заключил 25.02.2002 года договор с другим российским банком (ООО, г. Екатеринбург) на получение еще одного кредита, при этом в обеспечение предоставив то же самое здание. Договор о залоге между ООО и ОАО согласно нормам российского права был нотариально удостоверен и зарегистрирован в Учреждении юстиции по государственной регистрации прав на недвижимое имущество и сделок с ним. Итальянская компания, узнав об этом, обратилась с иском к ООО и ОАО о признании второй сделки о залоге недействительной, поскольку не допускается последующий залог недвижимого имущества без согласия залогополучателя. Свои

требования истец обосновал нормами итальянского права. Российские банки обратились со встречным иском о признании договора первоначального залога недействительным. Разрешите спор, определив применимое право. Определите, какие суды вправе были рассматривать это дело по существу, укажите подсудность.

Ситуационная задача 5. Постановлением таможни от 09.12.2002 ОАО было признано виновным в совершении административного правонарушения, ответственность за которое предусмотрена ч. 2 ст. 16.17 КоАП РФ, и ему было назначено наказание в размере 50 минимальных размеров оплаты труда по каждой грузовой таможенной декларации, т.е. по 5000 руб., на общую сумму 20000 руб.

Основанием для вынесения вышеуказанного постановления послужили протокол об административном правонарушении от 25.11.2002 и другие материалы дела об административном правонарушении, согласно которым ОАО, заключив с фирмой "AS Silmet" (Эстония) контракт от 30.10.2000 N 301 (паспорт сделки от 31.01.2001), поставило на экспорт химконцентрат хлоридов по 4 грузовым таможенным декларациям. При этом по ГТД N1 валютная выручка в сумме 159156,40 дол. США поступила с нарушением срока текущих валютных операций на 12 дней, по ГТД N2 валютная выручка в сумме 163251,40 дол. США поступила с нарушением срока на 7 дней, по ГТД N3 валютная выручка в сумме 160703,40 дол. США поступила с нарушением срока на 15 дней, по ГТД N 4 валютная выручка в сумме 67790,90 дол. США поступила с нарушением срока на 11 дней и в сумме 100000 дол. США - на 16 дней.
Дайте оценку законности действий таможни.

Ситуационная задача 6. Постановлением таможни по делу об административном правонарушении от 21.01.03 закрытое акционерное общество было признано виновным в совершении административного правонарушения, предусмотренного ч. 2 ст. 15.25 КоАП РФ, и ему было назначено наказание в виде штрафа в размере 25% от суммы незаконной валютной операции, т.е. в сумме 461403,06 руб. Таможенный орган полагал, что заявитель своевременно не использовал все возможности для обеспечения ввоза товаров, эквивалентных стоимости произведенных платежей, либо возврата этих средств, которые мог и должен был использовать.

Основанием для вынесения вышеуказанного постановления послужили материалы дела об административном правонарушении, согласно которым ЗАО, уплатив иностранному контрагенту по контракту 57892,50 дол. США, товар, эквивалентный сумме уплаченных денежных средств, на таможенную территорию РФ в установленный срок (180 дней) не ввез.

Разрешив спор, суды обеих инстанций пришли к выводу об отсутствии вины заявителя во вменяемом ему правонарушении, т.к. невыполнение в установленный срок заявителем обязанности по ввозу на территорию РФ товаров, стоимость которых эквивалентна сумме уплаченных за них денежных средств, либо невозврат в установленный срок переведенной за эти товары суммы денежных средств было невозможно в силу чрезвычайных обстоятельств, которые оно не могло ни предвидеть, ни предотвратить при соблюдении той степени заботливости и осмотрительности, которая от него требовалась. Арбитражным судом установлено, что после заключения между заявителем и компанией "Эрикссон "Радио Системз АБ" (Швеция) контракта от 26.12.01 и уплаты заявителем аванса стало известно, что оборудование, являющееся предметом данной сделки, не может быть сертифицировано и пущено в эксплуатацию из-за отсутствия в поставляемом оборудовании функции СОРМ, наличие которой является обязательным с 01.12.01 на основании решения Минсвязи РФ. Поскольку оборудование не могло быть ввезено, заявитель был вынужден отказаться от поставки и потребовать от поставщика возврата уплаченного ранее аванса в полном объеме. При этом возврат аванса был решен путем

переписки между сторонами, закончившейся принятием дополнительного соглашения от 21.01.03, по которому инопартнер на сумму аванса предоставил заявителю дополнительные услуги в виде программного обеспечения ранее поставленного оборудования.

Какое решение должен принять суд?

Каковы были бы последствия невозможности сертификации оборудования в РФ в случае, если стороны не договорились об изменении предмета договора?

Ситуационная задача 7.

В ст. 38 Статута Международного Суда ООН в качестве источника международного права упоминается международный обычай «как доказательство всеобщей практики, признанной в качестве правовой нормы».

Приведите примеры международных обычных норм. Как следует понимать всеобщую практику? Может ли быть создан партикулярный обычай? Может ли государство ссылаться на обычные нормы, если нет доказательств их признания со стороны других государств?

Ситуационная задача 8.

Проанализируйте положения ФЗ РФ «О международных договорах» и Постановления Пленума ВС от 10.10.2003 г. «О применении судами общей юрисдикции общепризнанных принципов и норм международного права и международных договоров Российской Федерации» и ответьте на следующие вопросы:

- нормы каких международных актов являются обязательными для Российской Федерации;
- решения каких международных судебных органов являются обязательными для Российской Федерации?

Ситуационная задача 9.

Статья 38 Статута Международного Суда ООН закрепляет: «1. Суд, который обязан решать переданные ему споры на основании международного права, применяет:

- a) международные конвенции, как общие, так и специальные, устанавливающие правила, определенно признанные спорящими государствами;
- b) международный обычай как доказательство всеобщей практики, признанной в качестве правовой нормы;
- c) общие принципы права, признанные цивилизованными нациями;
- d) с оговоркой, указанной в статье 59, судебные решения и доктрины наиболее квалифицированных специалистов по публичному праву различных наций в качестве вспомогательного средства для определения правовых норм.»

Является ли данный перечень исчерпывающим перечнем источников международного права? Устанавливает ли ст. 38 иерархию источников? Может ли Международный Суд ООН руководствоваться при разрешении споров другими источниками? Является ли этот перечень обязательным для других международных судов и арбитражей?

Критерии оценивания.

«отлично» Правильное решение кейса, подробная аргументация обучающимся своего решения, хорошее знание теоретических аспектов решения кейса, со ссылками на норму закона

«хорошо» Правильное решение кейса, достаточная аргументация обучающимся своего решения, определённое знание теоретических аспектов решения кейса, со ссылками на норму закона

«удовлетворительно»	Частично правильное решение кейса, недостаточная аргументация обучающимся своего решения, со ссылками на норму закона
«неудовлетворительно»	Неправильное решение кейса, отсутствие у обучающегося необходимых знаний теоретических аспектов решения кейса

6.1.3 семестр 7 | Устный опрос

Описание процедуры.

Средство контроля усвоения учебного материала темы, раздела или разделов дисциплины, организованное как учебное занятие в виде собеседования преподавателя с обучающимися.

Может быть использовано для оценки знаний обучающихся

Коллоквиум – это вид учебно-теоретических занятий, представляющих собой обсуждение под руководством преподавателя широкого круга проблем, относительно самостоятельного большого раздела лекционного курса.

Проводиться во время практического занятия. Преподаватель на практическом занятии, предшествующем занятию проведения коллоквиума, доводит до обучающихся: его тему, порядок проведения, а также критерии оценивания.

Вопросы по темам/разделам дисциплины

1. Найдите правовые акты, в которых используются понятия «внешнеэкономическая деятельность», «внешнеторговая деятельность». Исходя из этого, сформулируйте, в чем заключаются отличия между данными понятиями и раскройте содержание понятия «внешнеэкономическая деятельность».
2. Раскройте содержание понятия «государственная внешнеэкономическая монополия», в чем ее отличие от «государственной монополии на осуществление внешнеэкономической деятельности». Существует ли монополия государства на осуществление ВЭД в настоящее время?
3. Охарактеризуйте особенности рисков при осуществлении внешнеэкономической деятельности. Каковы правовые формы защиты от таких рисков? Какие правовые последствия имеет рисковый характер предпринимательской деятельности лиц, участвующих во внешнеторговом обороте?
4. Организация обратилась в юридическую компанию с просьбой разъяснить, при каких условиях и с какого момента будет применяться двустороннее межправительственное соглашение, изменяющее порядок и основания уплаты экспортного НДС, предусмотренный российским таможенным и налоговым законодательством. Основываясь на нормах международного и российского права, а так же используя российскую арбитражную практику, подготовьте ответ.
5. Что такое «обычай делового оборота», «торговый обычай», «торговое обыкновение»? Является ли ИНКОТЕРМС-2010 обычаем делового оборота?
6. Что такое унифицированные формы международных коммерческих контрактов? Являются ли такие формы обязательными к применению участниками ВЭД? Относятся ли такие формы к обычаям делового оборота?
7. Что такое «унификация правового регулирования международных коммерческих отношений»? Назовите основные направления унификации, приведите примеры международно-правовой и частноправовой унификации.
8. Охарактеризуйте правовой статус и сферу применения Принципов международных коммерческих контрактов УНИДРУА. Могут ли стороны при наличии спора содержания своих прав и обязанностей ссылаться на данные принципы?
9. Требуется ли субъекту предпринимательской деятельности лицензия для занятия

внешнеэкономической деятельностью? Какие субъекты вправе осуществлять внешнеэкономическую деятельность без лицензии?

10. В правоспособность каких российских лиц включена возможность осуществления внешнеэкономической деятельности без лицензии? Предъявляются ли специальные требования к учредительным документам российских юридических лиц, желающих заниматься внешнеэкономической деятельностью? В чем специфика отдельных организационно-правовых форм российских юридических лиц?

11. Раскройте содержание понятия «иностранное лицо». Определите, включается ли в объем понятия «российское лицо» общество с ограниченной ответственностью, 100% в уставном капитале которой принадлежит иностранному инвестору.

12. Вправе ли иностранные физические лица осуществлять внешнеэкономическую деятельность с российскими лицами. Как определяется правоспособность иностранных физических лиц на территории России?

13. Что такое «коммерческое присутствие иностранного лица»?

14. Охарактеризуйте правовой статус иностранных филиалов и представительств на территории Российской Федерации. Дайте правовую характеристику понятию «строительная площадка иностранной организации на территории Российской Федерации». Имеет ли строительная площадка особый правовой статус?

15. Что такое тарифное регулирование ВЭД? Почему меры тарифного регулирования принято называть косвенными?

16. Используя законодательство, дайте понятие нетарифного регулирования ВЭД, назовите основные меры нетарифного регулирования. Почему меры нетарифного регулирования часто называют прямыми, или административными мерами регулирования ВЭД.

17. Дайте понятие лицензирования как меры нетарифного регулирования ВЭД. Проведите разграничение между лицензированием как мерой регулирования ВЭД и лицензированием как способом ограничения правоспособности участников гражданского оборота.

18. Определите органы государственной власти Российской Федерации, в компетенцию которых входит регулирование внешнеэкономической деятельности. Какие из этих органов вправе принимать нормативные акты, обязательные для исполнения участниками ВЭД.

19. Дайте понятие валютного регулирования. Определите органы, которые вправе осуществлять валютное регулирование.

20. В чем особенности открытия валютных счетов резидентов на территории РФ?

21. В чем особенности открытия валютных счетов резидентов за пределами территории РФ?

22. В чем особенности открытия счетов нерезидентов на территории РФ?

23. Дайте понятие валютной операции. Каковы особенности совершения операций движения капитала?

24. Что такое резервирование? Подготовьте таблицу, которая бы систематизировала случаи, когда допускается установление требования о резервировании.

25. В чем состоит требование российского законодательства о репатриации выручки, полученной по экспортным сделкам? Какая ответственность предусмотрена за несоблюдение данного требования?

26. Что такое обязательная продажа части валютной выручки? Как определяется размер подлежащей продаже валюты, и каковы сроки такой продажи?

27. Каков порядок приобретения иностранной валюты резидентами – хозяйствующими субъектами на внутреннем валютном рынке? В каких случаях допускается покупка иностранной валюты на внутреннем валютном рынке?

28. Каковы требования, предъявляемые российским законодательством к форме

- внешнеэкономической сделки? Применимы ли нормы соответствующих норм ГК РФ о необходимости нотариального удостоверения или государственной регистрации сделки, если такая сделка, кроме того, является внешнеэкономической?
29. Какова мировая практика по вопросу о форме внешнеэкономической сделки? Какие правила относительно формы сделки закрепляет Конвенция ООН о международной купле-продаже товаров (г. Вена, 1980 г.). Противоречат ли эти правила российскому праву? Если да, то какая норма должна применяться?
30. Укажите сферу применения Конвенции ООН о международной купле-продаже (Вена, 1980). Применяется ли Конвенция к сделкам с недвижимым имуществом. Регулирует ли конвенция отношения по международному лизингу? Ответ обоснуйте.
31. Каковы, по сравнению с российским правом, особенности Конвенции ООН о международной купле-продаже (Вена, 1980) в части регулирования ответственности сторон контракта за неисполнение принятых на себя обязательств?
32. Что такое «обязательственный статут» сделки? Какие вопросы регулируются «обязательственным статутом» сделки?
33. Определите, какое право будет применяться к правам и обязанностям сторон по сделке, если спор будет рассматриваться российским судом, соглашение о применимом праве отсутствует, а сделка купли-продажи:
- а. Между российским продавцом и украинским покупателем заключена в Минске;
 - б. Между российским продавцом и украинским покупателем заключена в Киеве;
 - с. Между российским продавцом и американским покупателем заключена в Нью-Йорке;
34. Каковы начальные реквизиты и содержание преамбулы контракта, как обозначаются стороны внешнеэкономических контрактов?
35. Какое влияние оказывает избранный сторонами базис поставки на определение цены договора?
36. Дайте понятие базиса поставки. Может ли базис поставки быть сформулирован в контракте без ссылки на «ИНКОТЕРМС»?
37. Укажите, какие термины «ИНКОТЕРМС 2020» не следует использовать при перевозке товара морским транспортом?
38. Что такое «форс-мажор»? Чем отличается «форс-мажор» от «существенного изменения обстоятельств»? Каковы правовые последствия форс-мажора и существенного изменения обстоятельств. Какими нормативными актами регулируются эти последствия? При ответе на вопрос используйте рекомендации Международной торговой палаты.
39. Каковы, на Ваш взгляд, последствия несоответствия перевода русского и иностранного текста одного и того же контракта, если в контракте указано, что «оба текста имеют равную юридическую силу»? При ответе на вопрос используйте общие принципы международного торгового права.
40. Каковы требования российского законодательства, предъявляемые к форме, содержанию и порядку исполнения внешнеэкономической бартерной сделки?
41. Какие правовые коллизии, касающиеся обязанности российского участника бартерной сделки обеспечить исполнение встречного обязательства иностранным лицом, существуют в российском законодательстве? Как, на Ваш взгляд, должны разрешаться данные коллизии?
42. Каковы правовые последствия того, что российским экспортером не оформлен паспорт сделки. Будет ли такая сделка действительной?
43. Опишите процедуру паспортизации импортной сделки. В чем отличие процедур паспортизации сделок купли-продажи и бартерных сделок.
44. Укажите случаи, когда законом ограничивается участие иностранного капитала в российских организациях.
45. Опишите систему органов, разрешающих споры участников внешнеэкономической

деятельности.

46. В чем разница между понятиями «третейский суд» и «арбитражный суд»? В чем особенности использования данных терминов при заключении контрактов с иностранными партнерами?

47. В чем, на Ваш взгляд, состоят особенности арбитражного судопроизводства по делам с участием иностранных лиц?

48. Что такое арбитражная оговорка? Каковы последствия заключения арбитражной оговорки? Возможно ли ее оспаривание в государственном суде?

49. Что такое пророгационное соглашение? Чем пророгационное соглашение отличается от арбитражной оговорки? Какими нормативными актами регулируется возможность заключения пророгационного соглашения? В каких случаях заключение пророгационного соглашения не допускается?

50. В чем состоят процессуальные особенности оспаривания компетенции международного коммерческого арбитражного суда?

51. Каковы основания для отказа в приведении в исполнение решения иностранного суда на территории Российской Федерации?

52. Какими международными документами регулируется порядок признания и приведения в исполнение решений международных коммерческих арбитражей? Какой порядок предусмотрен этими документами? Применяется ли этот порядок в Российской Федерации?

53. Составьте внешнеэкономический контракт с использованием ИНКОТЕРМС – 2020 (Базис поставки – любой, кроме EXW).

Критерии оценивания.

«отлично» Глубокое и прочное усвоение программного материала. Полные, последовательные, грамотные и логически излагаемые ответы при видоизменении задания. Обучающийся свободно справляется с поставленными задачами, может обосновать принятые решения, демонстрирует владение разносторонними навыками и приемами выполнения практических работ

«хорошо» Знание программного материала, грамотное изложение, без существенных неточностей в ответе на вопрос, правильное применение теоретических знаний, владение необходимыми навыками при выполнении практических задач

«удовлетворительно» Обучающийся демонстрирует усвоение основного материала, при ответе допускаются неточности, при ответе недостаточно правильные формулировки, нарушение последовательности в изложении программного материала, затруднения в выполнении практических заданий

Слабое знание программного материала, при ответе возникают ошибки, затруднения при выполнении практических работ

«неудовлетворительно» Не было попытки выполнить задание

6.1.4 семестр 7 | Реферат

Описание процедуры.

Продукт самостоятельной работы обучающегося, представляющий собой краткое изложение в письменном виде полученных результатов теоретического анализа определенной научной (учебно-исследовательской) темы, где автор реферата раскрывает суть исследуемой проблемы, приводит различные точки зрения, а также собственные взгляды на нее. Может быть использовано для оценки знаний и умений обучающихся. Реферат – краткое изложение содержания источника с лаконичной оценкой или раскрытие

состояния какой-либо проблемы на основе обзорного сопоставления и анализа нескольких источников. В зависимости от содержания и назначения могут выполняться научно-проблемные и обзорно-информационные рефераты. На основе их анализа и обобщения студенты могут делать выводы теоретического и практического характера с собственным обоснованием. Темы рефератов определяются преподавателями. Рефераты с кратким изложением основного содержания какой-либо книги или статей по определенной проблеме могут рассматриваться как первоначальный этап в подготовке научной статьи (выступления) на студенческой научно-практической конференции по соответствующей теме.

Темы рефератов

1. Понятие внешнеэкономической деятельности.
2. Понятие внешнеторговой деятельности.
3. Взаимосвязь норм публичного и частного права в регулировании внешнеэкономической деятельности.
4. Основные принципы регулирования ВЭД.
5. Источники правового регулирования ВЭД.
6. Международные конвенции как регуляторы международных коммерческих отношений.
7. Внешнеэкономический комплекс РФ.
6. Торговая политика Российской Федерации.
7. Предметы ведения Российской Федерации в области внешнеторговой деятельности.
8. Полномочия органов государственной власти РФ в области государственного регулирования внешнеторговой деятельности.
9. Полномочия субъектов Российской Федерации в области внешнеторговой деятельности.
10. Методы государственного регулирования внешнеторговой деятельности.
11. Прямой и коллизионный методы регулирования внешнеэкономических связей.
12. Коллизионные нормы. Виды коллизионных норм.
13. Российские субъекты внешнеэкономической деятельности.
14. Иностранные субъекты внешнеэкономической деятельности.
15. Российское государство как субъект внешнеэкономических отношений.
16. Внешнеторговые сделки. Понятие и виды.
17. Правовой режим свободных экономических зон в РФ.
18. Правовое регулирование внешней торговли товарами.
19. Договор международной купли-продажи товаров.
20. Венская конвенция ООН 1980 г. о договорах международной купли-продажи товаров.
21. Правовое регулирование внешней торговли услугами.
22. Основные и сопутствующие (логистические) услуги.
23. Договор международной аренды.
24. Договор международного факторинга.
25. Договор международного финансового лизинга.
26. Договор железнодорожной перевозки грузов.
27. Автомобильная перевозка внешнеторговых грузов.
28. Международная перевозка грузов воздушным транспортом.
29. Морская перевозка внешнеторговых грузов.
30. Правовое регулирование коммерческого посредничества.
31. Агентирование во внешнеэкономической деятельности.
32. Унификация норм о коммерческом посредничестве на международном уровне.
33. Договорная форма правового регулирования международного коммерческого посредничества.
34. Договор поручения в международных коммерческих отношениях.

35. Дистрибьюторское (дилерское) соглашение в международных коммерческих отношениях.
36. Договор комиссии в международной коммерческой деятельности.
37. Договор факторинга в международной коммерческой деятельности.
38. Договор консигнации в международной коммерческой деятельности.
39. Договор франчайзинга в международной коммерческой деятельности.
40. Договор хранения на товарных складах во внешнеэкономической деятельности.
41. Договор страхования в международной коммерческой деятельности.
42. Правовое регулирование внешней торговли интеллектуальной собственностью.
43. Международные конвенции, регулирующие международную коммерческую деятельность интеллектуальной собственностью.
44. Лицензионный договор в международной коммерческой деятельности.
45. Международная торговля лицензиями.
46. Бернская конвенция 1886 г. об охране литературных и художественных произведений.
47. Парижская конвенция 1883 г. по охране промышленной собственности.
48. Денежные обязательства по внешнеэкономическим сделкам.
49. Правовое регулирование международных расчетов по аккредитиву, инкассо и платежным поручением.
50. Правовое регулирование международных расчетов посредством векселей и чеков.
51. Банковская гарантия во внешнеэкономической деятельности.
52. Международно-правовое регулирование гарантии.
53. Договор международных туристических услуг.
54. Внешнеторговые документы.
55. Признание и исполнение иностранных судебных решений.
56. Декларирование товаров.
57. Принципы УНИДРУА.
58. Правила и рекомендации Международной Торговой Палаты.
59. Типовые законы ЮНСИТРАЛ.
60. ИНКОТЕРМС 2020. История и перспективы
61. Договор отчуждения исключительного права на объект интеллектуальной собственности в международной торговле
62. Принципы Европейского договорного права
63. Право ВТО о торговле правами на интеллектуальную собственность (Соглашение ТРИПС)
64. Право ВТО о международной торговле услугами
65. Арбитражный суд за рубежом
66. Запреты и ограничения внешней торговли товарами, услугами и интеллектуальной собственностью.

Критерии оценивания.

«отлично» Выполнены все требования к написанию и защите реферата: обозначена проблема и обоснована её актуальность, сделан краткий анализ различных точек зрения на рассматриваемую проблему и логично изложена собственная позиция, сформулированы выводы, тема раскрыта полностью, выдержан объём, соблюдены требования к внешнему оформлению, даны правильные ответы на дополнительные вопросы

«хорошо» Основные требования к реферату и его защите выполнены, но при этом допущены недочёты. В частности, имеются неточности в изложении материала; отсутствует логическая последовательность в суждениях; не выдержан объём реферата; имеются упущения в оформлении; на дополнительные вопросы при защите даны неполные ответы

«удовлетворительно» Имеются существенные отступления от требований к реферированию. В частности: тема освещена лишь частично; допущены фактические ошибки в содержании реферата или при ответе на дополнительные вопросы; во время защиты отсутствует вывод

«неудовлетворительно» Тема реферата не раскрыта, обнаруживается существенное непонимание проблемы. Реферат обучающимся не представлен

6.1.5 семестр 7 | Тест

Описание процедуры.

Система стандартизированных заданий, позволяющая автоматизировать процедуру измерения уровня знаний и умений обучающегося. Может быть использовано для оценки знаний, умений, навыков и (или) опыта деятельности обучающихся. Проводится во время практического занятия. Преподаватель на практическом занятии, предшествующем занятию проведения теста, доводит до обучающихся: тему тестового задания, рекомендуемую литературу, а также критерии оценивания.

Примеры тестовых заданий

ВАРИАНТ 1

1. Что относится к экономическим методам государственного регулирования внешнеэкономической деятельности?

- а) введение государственной монополии;
- б) лицензирование;
- в) порядок определение таможенной стоимости;
- г) количественные ограничения экспорта и импорта;
- д) применение таможенного тарифа;
- е) квотирование экспорта и импорта.

2. При введении государственной монополии на экспорт и импорт отдельных видов товаров лицензии выдаются:

- а) внешнеторговым объединениям;
- б) исключительно государственным унитарным предприятиям;
- в) государственным и муниципальным предприятиям;
- г) государственным и муниципальным унитарным предприятиям и государственным и муниципальным учреждениям.

3. Форма внешнеэкономической сделки по праву России должна быть:

- а) простой письменной;
- б) нотариальной письменной;
- в) устной;
- г) простой письменной с двумя подписями (с российской стороны) – директора и главного бухгалтерского;
- д) любой формы.

4. В каких международных конвенциях участвует Российская Федерация?

- а) Конвенция ООН о договорах международной купли-продажи товаров (Венская конвенция 1980 г.);
- б) Соглашения о международных железнодорожных перевозках (КОТИФ) 1980 г.;
- в) Конвенции о договоре международной дорожной перевозки грузов (ЦМР) 1956 г.;
- г) Варшавской конвенции для унификации некоторых правил, касающихся

международных воздушных перевозок 1929 г.

5. По своей правовой природе ИНКОТЕРМС относится к:

- а) нормативным правовым актам;
- б) международной конвенции;
- в) обычаям делового оборота;
- г) торговым обыкновениям;
- д) «заведенному порядку».

6. Таможенная пошлина, которая устанавливается в процентах к таможенной стоимости, называется:

- а) адвалорной;
- б) специфической;
- в) комбинированной.

7. Вывоз из страны ранее ввезенных в нее товаров без их переработки называется:

- а) экспортом;
- б) импортом;
- в) реэкспортом;
- г) реимпортом;
- д) толлингом;
- е) бартером.

8. Унифицированные правила по инкассо 1995 г. применяются:

- а) независимо от специальных ссылок на них;
- б) при наличии ссылки на эти правила в тексте инкассовых инструкций;
- в) при наличии ссылки на них в контракте.

9. Венская конвенция предусматривает заключение договора международной купли-продажи товаров:

- а) в виде единого документа;
- б) путем обмена офертой и акцептом;
- в) как в виде единого документа, так и путем обмена офертой и акцептом.

10. Согласно Венской конвенции отмена оферты:

- а) невозможна;
- б) возможна, если сообщение об отмене получено адресатом оферты раньше, чем оферта;
- в) возможна, если сообщение об отмене оферты получено адресатом одновременно с офертой;
- г) возможна, если сообщение об отмене получено адресатом оферты раньше или вместе с офертой (если только оферта безотзывная).

11. Согласно Венской конвенции нарушение договора является существенным при наличии следующих обстоятельств:

- а) если оно влечет существенный вред;
- б) если оно влечет такой вред для другой стороны, что она в значительной степени лишается того, на что была вправе рассчитывать на основании договора;
- в) если нарушившая сторона не предвидела такого результата и разумное лицо в том же качестве и при таких же обстоятельствах не предвидело бы его;
- г) если исправная сторона не предвидела такого результата.

12. Доказательством договора международной перевозки и его условий являются:

- а) коносамент;
- б) сертификат происхождения товара;
- в) грузовая накладная;
- г) счет-фактура;
- д) варрант.

13. Коносамент

- а) составляется отправителем и подписывается перевозчиком;
- б) составляется и подписывается отправителем;
- в) составляется и подписывается перевозчиком.

14. Инкассо коммерческих документов, сопровождаемых финансовыми называется:

- а) чистое инкассо;
- б) документарное инкассо;
- в) коммерческое инкассо;
- г) документарный аккредитив.

15. Исковая давность по требованиям к перевозчику об убытках в отношении груза при международных перевозках составляет:

- а) 6 месяцев;
- б) 1 год;
- в) 2 года;
- г) 3 года;
- д) 4 года.

ВАРИАНТ 2

1. Право осуществления внешнеэкономической деятельности предоставлено в Российской Федерации:

- а) всем субъектам предпринимательской деятельности – юридическим и физическим лицам, при условии их регистрации как участника внешнеэкономической деятельности;
- б) всем субъектам предпринимательской деятельности – юридическим лицам без регистрации в качестве участника внешнеэкономической деятельности;
- в) всем российским юридическим лицам, а также физическим лицам, имеющим постоянное или преимущественное место жительства на территории РФ и зарегистрированным в качестве индивидуальных предпринимателей.

2. Что относится к административным методам государственного регулирования внешнеэкономической деятельности?

- а) введение государственной монополии;
- б) лицензирование;
- в) порядок определения таможенной стоимости;
- г) количественные ограничения экспорта и импорта;
- д) применение таможенного тарифа;
- е) квотирование экспорта и импорта.

3. Форма внешнеэкономической сделки по Венской конвенции 1980 г. может быть:

- а) простой письменной;
- б) нотариальной письменной;
- в) устной;
- г) простой письменной с двумя подписями (с российской стороны) – директора и

главного бухгалтерского;
д) любой формы.

4. Международные торговые термины ИНКОТЕРМС:

- а) обязательны для применения сторонами контракта;
- б) применяются при наличии ссылки на них в контракте;
- в) применяются, если в контракте не предусмотрено иное.

5. Товары, страна происхождения которых не известна облагаются:

- а) базовыми тарифами;
- б) генеральными тарифами;
- в) преференциальными тарифами;
- г) не подлежат обложению.

6. Унифицированные правила и обычаи для документарных аккредитивов 1993 г. применяются:

- а) если они включены в текст аккредитива;
- б) если в аккредитиве отсутствует положение об обратном;
- в) независимо от специальных положений в тексте аккредитива.

7. Венская конвенция о договорах международной купли-продажи применяется к договорам:

- а) если коммерческие предприятия сторон находятся в разных государствах – участниках Конвенции;
- б) если коммерческое предприятие продавца находится в стране – участнице Конвенции;
- в) если коммерческое предприятие покупателя находится в стране – участнице Конвенции;
- г) если согласно коллизионной норме применяется право государства – участника Конвенции;
- д) если стороны избрали право государства – участника Конвенции в силу принципа автономии воли сторон.

8. Согласно Венской конвенции оферта вступает в силу:

- а) когда она получена адресатом;
- б) когда она отправлена оферентом;
- в) по истечении срока для возможной отмены оферты.

9. Согласно Венской конвенции акцепт, содержащий дополнение, ограничение или изменение:

- а) принимается оферентом, если не нарушен срок для ответа;
- б) представляет собой встречную оферту;
- в) является акцептом, если дополнение не меняет существенно условие оферты и не вызывает возражение оферента.

10. Согласно Венской конвенции, если продавец должен возвратить определенную денежную сумму (цену), то он также должен уплатить проценты, начисленные:

- а) с даты, когда должен быть передан товар;
- б) с даты уплаты цены;
- в) с даты заявления покупателем требования о возврате цены.

11. Большинство международных конвенций в области международных перевозок

устанавливают:

- а) ответственность за вину;
- б) объективную ответственность;
- в) принцип полного возмещения убытков;
- г) верхний предел ответственности.

12. Государство несет ответственность по обязательствам по внешнеэкономическим сделкам:

- а) внешнеторговых объединений;
- б) коммерческих организаций;
- в) индивидуальных предпринимателей;
- г) унитарных предприятий, основанных на праве оперативного управления.

13. Недействительность арбитражной оговорки влечет:

- а) недействительность договора в целом;
- б) договор считается не заключенным;
- в) не влияет на действительность договора;
- г) оспоримость договора.

14. При просрочке в доставке груза претензия должна быть заявлена грузополучателем в течение:

- а) 1 месяца;
- б) 60 дней;
- в) 6 месяцев;
- г) 90 дней;
- д) 1 год;
- е) 3 года.

15. Согласно Венской конвенции как продавец, так и покупатель могут приостановить исполнение своих обязательств:

- а) если после заключения контракта становится очевидно, что другая сторона не исполнит значительной части своих обязательств;
- б) если другая сторона систематически нарушает свои обязательства;
- в) если нарушения, допущенные другой стороной, принесли значительные убытки исправной стороне.

Критерии оценивания.

30 тестовых заданий, за каждый правильный ответ один балл. Перевод в четырехбалльную систему происходит следующим образом:

- 30–28 баллов «отлично»
- 27–25 балла «хорошо»
- 24–21 балла «удовлетворительно»
- меньше 20 баллов «неудовлетворительно»

6.1.6 семестр 7 | Доклад

Описание процедуры.

Продукт самостоятельной работы обучающегося, представляющий собой публичное выступление по представлению полученных результатов решения определенной учебно-

практической, учебно-исследовательской или научной темы. Может быть использовано для оценки знаний, умений, навыков и (или) опыта деятельности обучающихся. Проводится во время практического занятия и предполагает, что студенты выступают с докладами, которые обсуждаются всеми участниками под руководством преподавателя. Преподаватель на практическом занятии, предшествующем занятию проведения сообщения, доклада, доводит до обучающихся: темы сообщений (докладов), рекомендуемую литературу, требования к содержанию и представлению сообщения (доклада), а также критерии оценивания.

Темы докладов, сообщений

1. Национальные кодификации МЧП
2. Унификация МЧП в Европейском Союзе
3. Сравнительное МЧП (на примере МЧП отдельных государств)
4. Рецепция римского права и ее влияние на формирование МЧП
5. Процессуальные коллизионные в МЧП.
6. Международное нотариальное право: основные проблемы и перспективы развития
7. Нормативная структура МЧП
8. Эволюция принципов МЧП
9. Унификация и гармонизация норм МЧП: основные проблемы и перспективы развития
10. Автономия воли сторон в МЧП

Критерии оценивания.

«отлично» Доклад создан с использованием компьютерных технологий (презентация Power Point, Flash–презентация, видео-презентация и др.) Использованы дополнительные источники информации. Содержание заданной темы раскрыто в полном объеме. Отражена структура доклада (вступление, основная часть, заключение, присутствуют выводы и примеры). Оформление работы. Оригинальность выполнения (работа сделана самостоятельно, представлена впервые)

«хорошо» Доклад создан с использованием компьютерных технологий (презентация Power Point, Flash–презентация, видео-презентация и др.) Содержание доклада включает в себя информацию из основных источников (методическое пособие), дополнительные источники информации не использовались. Содержание заданной темы раскрыто не в полном объеме. Структура доклада сохранена (вступление, основная часть, заключение, присутствуют выводы и примеры)

«удовлетворительно» Доклад сделан устно, без использования компьютерных технологий. Содержание доклада ограничено информацией только из методического пособия. Содержание заданной темы раскрыто не в полном объеме. Отсутствуют выводы и примеры. Оригинальность выполнения низкая

«неудовлетворительно» Доклад сделан устно, без использования компьютерных технологий и других наглядных материалов. Содержание ограничено информацией только из методического пособия. Заданная тема доклада не раскрыта, основная мысль сообщения не передана

6.2 Оценочные средства для проведения промежуточной аттестации

6.2.1 Критерии и средства (методы) оценивания индикаторов достижения компетенции в рамках промежуточной аттестации

Индикатор достижения компетенции	Критерии оценивания	Средства (методы)
----------------------------------	---------------------	-------------------

		оценивания промежуточной аттестации
ОПК ОС-4.7	Обучающийся демонстрирует полные, устойчивые, системные знания положений международно-правовых и нормативных правовых актов, содержащих нормы международного частного права, позволяющие использовать различные способы их толкования	Устное собеседование и (или) Тестирование и Выполнение практического задания

6.2.2 Типовые оценочные средства промежуточной аттестации

6.2.2.1 Семестр 7, Типовые оценочные средства для проведения зачета по дисциплине

6.2.2.1.1 Описание процедуры

Промежуточная аттестация в форме зачета проводится в форме собеседования по перечню теоретических вопросов и типовых практических задач (не более двух теоретических вопросов и двух практических задач). Промежуточная аттестация проводится согласно расписанию экзаменационной сессии.

Пример задания:

Перечень теоретических вопросов к зачету для оценки знаний

1. Понятие, предмет, система международного частного права.
2. Метод международного частного права.
3. Юридическая природа международного частного права, его место в системе отраслей права.
4. Понятие, виды и специфика источников международного частного права.
5. Международный договор. Соотношение с внутренним законодательством.
6. Внутригосударственный закон как источник международного частного права.
7. Международный обычай, судебная и арбитражная практика.
8. Причины коллизий законодательств. Основные типы правовых систем в мире.
9. Способы устранения коллизий. Роль материально-правовых норм, прямой метод регулирования.
10. Проблема кодификации и унификации международного частного права.
11. Понятие, структура, виды коллизионных норм.
12. Понятие, виды коллизионных привязок.
13. Применение и толкование иностранного права.
14. Проблема обратной отсылки.
15. Границы применения иностранного права. Теория "императивных норм". Оговорка о "публичном порядке".
16. Режимы международного частного права. Взаимность. Реторсии.
17. Особенности положения иностранных граждан и лиц без гражданства. Российское законодательство и международные договоры о правовом положении иностранных граждан. Национальный режим.
18. Правовое положение российских граждан за границей.
19. Определение личного закона физического лица.

20. Понятие и признаки иностранных юридических лиц ТНК.
21. Юридическая состоятельность, личный статус и "национальность" юридических лиц.
22. Правовое положение иностранных юридических лиц в Российской Федерации.
23. Правовое положение российских участников внешнеэкономической деятельности.
24. Правовые формы совместной хозяйственной деятельности. Международные юридические лица.
25. Правовое положение предприятий с иностранными инвестициями в свете закона 09.07.99 "Об иностранных инвестициях в РФ".
26. Государство как субъект международного частного права. Статус торговых представительств.
27. Иммунитет государства и его виды.
28. Коллизионные вопросы права собственности. Основные коллизионные привязки.
29. Правовое положение собственности Российской Федерации и российских организаций и предпринимателей за границей.
30. Понятие и формы внешнеэкономической деятельности. Правовое регулирование внешнеэкономической деятельности в Российской Федерации.
31. Понятие, содержание и форма внешнеторгового контракта.
32. Порядок оформления права, подлежащего применению к договору. Принцип "автономии воли".
33. Роль унификации права международной торговли. Значение и сфера действия типовых контрактов, модельных законов и кодексов. Обычаи в международной торговле "Инкотермс".
34. Венская конвенция о договорах международной купли-продажи товаров 1980 г.
35. Принципы УНИДРУА 1994 г.
36. Международные перевозки.
37. Международные кредиты и расчеты. Женевские конвенции о векселе и чеке.
38. Международные договоры в области научно-технического сотрудничества, концессионные договоры, соглашения о разделе продукции.
39. Международный лизинг, факторинг.
40. Коллизионные вопросы деликтных обязательств.
41. Право, подлежащее применению к ответственности за вред, причиненный вследствие недостатка товара, работы, услуги.
42. Право, подлежащее применению к договору с участием потребителя.
43. Сфера действия права, подлежащего применению к договору.
44. Право, подлежащее применению к обязательствам, возникшим вследствие недобросовестной конкуренции, неосновательного обогащения.
45. Характеристика раздела VI части 3 ГК РФ от 26.11.01.
46. Авторские права иностранцев в Российской Федерации, двусторонние соглашения о взаимной защите авторских прав.
47. Права российских авторов на территории иностранных государств.
48. Всемирная конвенция об авторском праве 1952 г.
49. Парижская конвенция по охране промышленной собственности 1883 г.
50. Бернская конвенция об охране литературных и художественных произведений 1886 г.
51. Охрана прав иностранцев на изобретения в Российской Федерации.
52. Патентование отечественных изобретений за границей.
53. Защита прав на товарный знак, на наименование места происхождения товара в отношениях с иностранным элементом.
54. Договор о патентной кооперации 1970 г.
55. Евразийская патентная конвенция 1994 г.

56. Правовое регулирование заключения и расторжения брака с иностранным элементом.
57. Право, применимое к правоотношениям супругов, родителей и детей.
58. Особенности международного усыновления.
59. Многосторонние соглашения в области семейного права. Вопросы семейного права в договорах о правовой помощи.
60. Минская Конвенция о правовой помощи и правовых отношениях по гражданским, семейным и уголовным делам 1993 г.
61. Наследственные отношения с иностранным элементом.
62. Вопросы наследования в договорах о правовой помощи.
63. Трудовые права иностранцев в Российской Федерации.
64. Коллизионные вопросы в области трудовых отношений. Трудовые права российских граждан за рубежом.
65. Международные соглашения в сфере трудового права.
66. Международный гражданский процесс. Определение подсудности и пророгационные соглашения.
67. Процессуальные права иностранцев в Российской Федерации.
68. Процессуальные положения иностранного права.
69. Установление содержания иностранного права.
70. Исполнение судебных поручений в свете договоров о правовой помощи с иностранными государствами.
71. Гагская Конвенция по вопросам гражданского процесса 1954 г.
72. Гагская Конвенция о вручении за границей судебных и внесудебных документов.
73. Признание и исполнение решений иностранных судов.
74. Признание документов, выданных в другом государстве, их легализация. Гагская Конвенция об отмене иностранных официальных документов 1961 г.
75. Нотариальные действия. Коллизионные вопросы доверенностей.
76. Международный коммерческий арбитраж, виды третейских судов.
77. Европейская конвенция о внешнеторговом арбитраже 1961 г.
78. Типовой закон о международном торговом арбитраже ЮНСИТРАЛ 1985 г.
79. Практика арбитражного рассмотрения споров при ТПП РФ.
80. Внутреннее законодательство Российской Федерации о международном арбитраже.

Перечень практических заданий к экзамену для оценки умений и навыков

Практическое задание 1. У гражданина России Н., состоящего на учете в психоневрологическом диспансере г. Екатеринбурга, во время пребывания на территории Болгарии ухудшилось состояние здоровья. Болгарский суд был вынужден предпринять действия (наложение судебного ареста) по обеспечению сохранности имущества Н. Кроме того, перед судом встал вопрос об ограничении его дееспособности. Вправе ли суд Болгарии признать российского гражданина недееспособным? Допускается ли ограничение прав по распоряжению имуществом решением иностранного суда?

Практическое задание 2. Гражданка Польши А., работавшая на территории РФ по контракту с компанией, зарегистрированной в ФРГ, пропала без вести. По последним данным, она находилась в Москве. В России ею была приобретена квартира. Вправе ли муж А., гражданин ФРГ, проживающий в РФ, требовать признания ее умершей или безвестно отсутствующей в российском суде? Если да, то при каких условиях? Изменится ли решение, если муж А. проживает в ФРГ (Польше)?

Практическое задание 3. Посольство Японии заключило договор подряда на

строительство гостиничного комплекса в Москве. Российские подрядчики, чья работа не была своевременно оплачена, обратились с иском в арбитражный суд г. Москвы. В суде представитель Японии сослался на иммунитет дипломатического представительства от юрисдикции государства пребывания. Суд указал, что гостиничный комплекс не используется для официальных функций, осуществляемых представительством, и удовлетворил иск подрядчиков.

Оцените действия суда. Изменится ли решение, если истцом выступило посольство Японии, а в ответ на заявленный российскими подрядчиками встречный иск представитель Японии сделал заявление об иммунитете посольства?

Практическое задание 4. Российская компания, осуществляющая инвестиции на территории Республики Вьетнам (соучредитель совместного предприятия), обратилась во вьетнамский суд с иском против действий органов государственной власти республики, препятствующих переводу денежных средств. Суд в иске отказал. Вьетнамская сторона предложила представителям истца использовать примирительную и арбитражную процедуры Вашингтонской конвенции 1965 г.

Как должен поступить представитель российской компании?

Практическое задание 5. По заключенному контракту одна из фирм ФРГ обязалась поставить российскому акционерному обществу установку по переработке кофе, а лизинговая компания ФРГ – финансировать эту поставку. Перевозку и монтаж оборудования должна была осуществлять австрийская фирма. Вопросы юрисдикции при рассмотрении возможных споров и о применимом праве в контракте не оговаривались. Российское АО оказалось в затруднительном финансовом положении и вскоре после окончания монтажа отказалось от продолжения работ и контракта в целом.

По решению российского арбитражного суда с российского АО взысканы денежные суммы для возмещения понесенных контрагентами убытков. Суд руководствовался при этом нормами пп. 1, 2 и 5 ст. 166 Основ гражданского законодательства, соответствующими нормами ГК Австрии и ГГУ ФРГ, Общих условий экспортных поставок и монтажа машинного оборудования ЕЭК (Женева, 1957 г.). Вопросы юрисдикции решались судом на основании норм АПК РФ.

Какие источники международного частного права использовал суд при разрешении дела? Какова их иерархия?

Практическое задание 6. Между белорусской и российской компаниями заключен договор аренды. В соответствии с его условиями российская сторона обязалась предоставить белорусской стороне в аренду самолеты. Стороны включили в договор пункт о том, что вопросы, не урегулированные договором, регламентируются нормами гражданского законодательства РФ. Российская компания обратилась в арбитражный суд РФ с иском к белорусской компании о взыскании задолженности по договору аренды, обосновывая свои требования ссылками на материальное право РФ. Ответчик же считает, что применимым является право Беларуси, поскольку исполнение договора имело место на ее территории.

Может ли арбитражный суд РФ рассматривать данный спор? Какое право здесь применимо?

Практическое задание 7. Немецкая компания продала российской торговой компании 2000 т шоколада. В договоре содержалось условие о применении немецкого права и была установлена подсудность спора немецкому суду. В связи с нарушением условий поставки (просрочка) российская фирма обратилась с иском в арбитражный суд РФ, который рассмотрел спор и вынес решение в пользу российской компании, основываясь на

положениях Венской конвенции о договорах международной купли-продажи товаров. Может ли арбитражный суд РФ рассматривать данный спор? Какое право он применит при этом?

Практическое задание 8. Между российской и финской фирмами был заключен контракт на поставку оборудования. Финская фирма (поставщик) выполнила свои обязательства, а российская сторона оплату в срок не произвела. На момент рассмотрения спора в суде оборудование было установлено и использовалось на российском предприятии. Вопросы применимого права в контракте не оговорены.

МКАС при ТПП РФ удовлетворил иск финской фирмы и взыскал в ее пользу стоимость оборудования и полученную российской фирмой при его использовании прибыль. Какими коллизионными и материально-правовыми нормами руководствовался суд при определении применимого права и вынесении решения?

Практическое задание 9. В течение двух лет компания «Медстар ЛТД» (Великобритания) в соответствии с заключенными контрактами поставляла московскому ЗАО «Медстар» медицинские товары. Контракт содержал оговорку о резервировании права собственности неоплаченного товара. В связи с непогашением долга по условиям дополнительного соглашения, подписанного в рамках заключенных контрактов, поставщик предъявил в Московский арбитражный суд иск о взыскании 662 тыс. долл. США задолженности за поставленные товары и возврате товаров в соответствии со спецификацией на сумму, эквивалентную 310 тыс. долл. США.

ЗАО «Медстар» заявило встречный иск о признании дополнительного соглашения недействительным как заключенного с превышением полномочий и в результате злонамеренного соглашения. Представитель ЗАО утверждал, что это соглашение является крупной сделкой, предусматривающей отчуждение имущества общества, поэтому его подписание возможно лишь по решению общего собрания акционеров.

Правомерна ли ссылка на российский закон об АО? Как суд должен обосновать свое решение?

Практическое задание 10. Организация Словакии выполнила поставку оборудования в контрактные сроки. Российское ЗАО «Миропол», получив товар, его не оплатило.

Поставщик в соответствии с арбитражной оговоркой обратился в российский арбитражный суд с иском о взыскании стоимости товара и процентов, расчет которых осуществил по нормам своего права.

При разрешении спора ответчик, признавая задолженность по контракту, оспаривал методику расчета процентов по нормам иностранного права. Он утверждал, что проценты должны быть рассчитаны по нормам российского права, так как местом рассмотрения спора стороны избрали арбитражный суд РФ.

Означает ли выбор сторонами в качестве места рассмотрения спора арбитражного суда РФ автоматическое подчинение отношений сторон российскому праву? Чем будет руководствоваться арбитражный суд при выборе применимого права?

Практическое задание 11. Исковое заявление российской организации к польской фирме содержало требование об оплате стоимости поставленного по контракту и в оговоренные с ним сроки товара с начислением процентов годовых. Ответчик считает, что в неисполнении обязательств его вины нет, поскольку внутренний потребитель, для которого был закуплен товар, нарушил свои обязательства по оплате. При этом он ссылаясь на телефонные переговоры с истцом, во время которых был решен вопрос о переносе срока поставки. Кроме того, ответчик полагает, что проценты годовые платить не должен, так как контракт содержит положение о возмещении реальных убытков.

Какое право подлежит применению к правоотношениям сторон? Является ли вина ответчика необходимым условием ответственности? Какое правовое последствие имеет согласование переноса срока поставки по телефону?

Практическое задание 12. Прокурор области в интересах областного отделения Пенсионного фонда РФ (заказчик) обратился в арбитражный суд области с иском к иностранной строительной компании о расторжении договора подряда на капремонт здания заказчика и взыскании в пользу отделения убытков в размере 630 тыс. руб. Суд взыскал с подрядчика убытки в сумме 590 тыс. руб., составляющих разницу между оплаченными заказчиком и выполненными подрядчиком работами. Возражая против иска, подрядчик утверждал, что он не может считаться просрочившим исполнение обязательств по контракту, так как заказчик сам приостановил работы. Согласно п. 9.1 договора при просрочке исполнения обязательств одной из сторон более 30 дней другая сторона вправе расторгнуть договор с письменным уведомлением об этом контрагента не позднее чем за 10 дней. Кроме того, подрядчик представил суду два письма, в которых извещал заказчика, что его задание о корректировке рабочего проекта к договору подряда выполнить невозможно из-за отсутствия технических условий. Определите применимое право. Вправе ли заказчик делать расчет стоимости выполненных работ на основании составленного в одностороннем порядке акта контрольного обмера? Правомерна ли ссылка подрядчика на ст. 405 ГК РФ?

Практическое задание 13. Российская организация заключила договор поставки с предпринимателем из Украины на условиях EXW г. Кривой Рог (ИНКОТЕРМС 2000). В дальнейшем возник спор о выполнении сторонами отдельных обязательств по договору, в частности о возмещении расходов на погрузку, которая была осуществлена поставщиком. Украинская сторона обратилась с иском в арбитражный суд РФ. Вправе ли арбитражный суд РФ рассматривать данный спор? Какое право при этом должно быть применено? Разрешите спор по существу.

Практическое задание 14. Между турецкой и американской фирмами был заключен договор цессии, по которому турецкая фирма передала американской фирме право требования к российскому АО о возврате средств, полученных им от турецкой фирмы по договору ссуды. Американская фирма после открытия в России своего представительства обратилась в арбитражный суд с иском к российскому АО о взыскании долга по ссуде. В договоре ссуды предусмотрена арбитражная оговорка об Арбитражном институте при Торговой палате г. Стокгольма. Истец считает, что эта оговорка не зависит от основного договора займа, а потому имеет не материально-правовой, а процессуальный характер, в связи с чем не может быть цедирована. Российская сторона считает, что спор может быть рассмотрен только в Стокгольме. Применимы ли к описанной ситуации правила ст. 1216 ГК РФ? Передается ли к другому лицу при уступке права требования и арбитражная оговорка? Вправе ли арбитражный суд рассматривать предъявленный иск по существу?

Практическое задание 15. Свердловская железная дорога приняла к перевозке партию груза. Место назначения – ст. Брно (Чехия). К месту назначения груз прибыл с опозданием на 30 дней. Кроме того, при сдаче груза получателю (чешскому юридическому лицу) было установлено, что часть его пропала. Полагая, что просрочка доставки и утеря части груза произошли по вине российской железной дороги, грузополучатель обратился с иском к Свердловской железной дороге в Федеральный арбитражный суд Свердловской области. Представитель ответчика указал в суде, что истец не использовал досудебные способы урегулирования спора, при передаче груза

белорусской железной дороге коммерческий акт не составлялся, срок поставки не был нарушен, так как груз длительное время проходил таможенную проверку и оформление. Оцените доводы представителя ответчика и разрешите спор по существу.

Практическое задание 16. Гражданка Казахстана приобрела в магазине Санкт-Петербурга пищевую добавку известной западноевропейской компании, которая имеет торговые представительства в ряде стран СНГ. Применение добавки причинило вред ее здоровью. Вправе ли пострадавшая обратиться с иском в суд РФ? Право какого государства подлежит применению при рассмотрении спора?

Практическое задание 17. В Москве в студии одной из российских телекомпаний известный российский артист дал английскому журналисту интервью, которое затем транслировалось по телевидению в Великобритании. Артист посчитал, что во время интервью журналистом были совершены недозволенные действия, в результате которых его личным неимущественным правам был причинен ущерб. Вправе ли пострадавший обратиться с иском в суд РФ? Право какого государства подлежит применению при рассмотрении спора?

Практическое задание 18. В исковом заявлении, поданном в районный суд, российский гражданин Н. просит взыскать с российской туристической фирмы возмещение вреда. В составе группы российских туристов Н. побывал в одной из африканских стран. Фирма не проинформировала туристов о необходимости сделать прививки от некоторых свойственных региону заболеваний и не организовала их проведение. В результате Н. и еще несколько туристов во время тура заболели, долго лечились и утратили часть трудоспособности. Каким должно быть решение суда? Какие основные вопросы процессуального и материального права должен решить российский суд при приеме искового заявления и рассмотрении дела?

Практическое задание 19. В 2002 г. при аварии погиб постоянно проживавший в Калининграде гражданин РФ И., работавший в Познани (Польша) и женатый на гражданке Польши. После его смерти остались дочь (живет в Познани), сын (в Калининграде), жена (в Познани) и брат (живет в Бресте (Беларусь)). Завещание составлено не было. После смерти И. возникли разногласия по поводу его имущества. В Калининграде он имел квартиру и автомашину, в Познани – грузовой автомобиль и жилой дом, в Бресте – жилой дом (в нем проживает брат). В учреждении какой страны должен решаться вопрос о наследовании? Кто из наследников и какое имущество должен получить?

Практическое задание 20. В российский суд поступило исковое заявление от наследников французского гражданина М. об истребовании из незаконного владения российской гражданки Ж. ценной картины известного французского художника, принадлежавшей М. Наследники заявили, что Ж. в течение ряда работала в российском торгпредстве в Париже и была близким другом их покойного родственника. Разрешите спор.

Практическое задание 21. Гражданка Финляндии Ф., работавшая по трудовому контракту в РФ, была направлена в командировку в КНР, где заболела. Через месяц она была уволена за прогул. В каком суде Ф. может опротестовать свое увольнение? Вправе ли она претендовать на

выплату социальных пособий в связи с болезнью и в соответствии с правом какого государства?_

6.2.2.1.2 Критерии оценивания

Зачтено	Не зачтено
обучающийся показывает хорошие знания изученного учебного материала; самостоятельно, логично и последовательно излагает и интерпретирует материалы учебного курса; полностью раскрывает смысл предлагаемого вопроса; владеет правовой терминологией	обучающийся имеет поверхностное, фрагментарное представление по вопросам курса, демонстрирует отсутствие знаний правовой терминологии, показывает значительные затруднения при ответе на предложенные основные и дополнительные вопросы

7 Основная учебная литература

1. Кучуб, Н. А. Международное частное право : учебное пособие / Н. А. Кучуб. — Оренбург : ОГУ, 2018. — 434 с. — ISBN 978-5-7410-2175-0. — Текст : электронный // Лань : электронно-библиотечная система. — URL: <https://e.lanbook.com/book/159723> (дата обращения: 20.06.2025). — Режим доступа: для авториз. пользователей.
2. Международное частное право: учебник: в 2 т. / А.И. Абдуллин, Н.М. Артемьева, Д.В. Афанасьев и др.; под ред. С.Н. Лебедева, Е.В. Кабатовой. М.: Статут, 2011. Т. 1: Общая часть. Режим доступа: https://www.consultant.ru/edu/student/download_books/book/abdullin_ai_artemieva_nm_afanasiev_dv_mezhdunarodnoe_chastnoe_pravo_obshhaja_chast/
3. Международное частное право: учебник: в 2 т. / Е.А. Абросимова, А.В. Асосков, А.В. Банковский и др.; отв. ред. С.Н. Лебедев, Е.В. Кабатова. М.: Статут, 2015. Т. 2: Особенная часть. Режим доступа: https://www.consultant.ru/edu/student/download_books/book/abrosimova_ea_asoskov_av_bankovskii_av_mezhdunarodnoe_chastnoe_pravo_osobennaja_chast/

8 Дополнительная учебная литература и справочная

1. Пахаруков А. А. Международное частное право : конспект лекций для студентов по направлению 030500 "Юриспруденция" специальности 030501.65 "Юриспруденция" на очной, очно-заочной, заочной и заочной сокращенной формах обучения / А. А. Пахаруков, 2012. - 68.
2. Бондарева Е. В. Международное частное право : электронный курс / Е. В. Бондарева, 2022
3. Сырбо, В. А. Международное частное право : учебное пособие / В. А. Сырбо. — Кемерово : КемГУ, 2020. — 100 с. — ISBN 978-5-8353-2597-9. — Текст : электронный // Лань : электронно-библиотечная система. — URL: <https://e.lanbook.com/book/162580> (дата обращения: 20.06.2025). — Режим доступа: для авториз. пользователей.
4. Международное частное право. Общая часть : учебное пособие / Е. В. Бабкина, Ю. Н. Кудрявец, Е. Б. Леанович [и др.] ; под редакцией Е. В. Бабиной. — Минск : БГУ, 2019. — 359 с. — ISBN 978-985-566-745-3. — Текст : электронный // Лань : электронно-библиотечная система. — URL: <https://e.lanbook.com/book/202079> (дата обращения: 20.06.2025). — Режим доступа: для авториз. пользователей.

5. Буслаева, Л. М. Международное частное право : учебно-методическое пособие / Л. М. Буслаева. — Ульяновск : УлГПУ им. И.Н. Ульянова, 2016. — 242 с. — ISBN 978-5-86045-875-8. — Текст : электронный // Лань : электронно-библиотечная система. — URL: <https://e.lanbook.com/book/112081> (дата обращения: 20.06.2025). — Режим доступа: для авториз. пользователей.

6. Николукин С.В. Международный гражданский процесс и международный коммерческий арбитраж : учебник / С.В. Николукин. - Москва : ЮСТИЦИЯ, 2017. Режим доступа: https://www.consultant.ru/edu/student/download_books/book/nikolyukin_sv_mezhdunarodnyj_grazhdanskij_process_i_mezhdunarodnyj_kommercheskij_arbitrazh/

9 Ресурсы сети Интернет

1. <https://www.rsl.ru> – Российская государственная библиотека
2. <https://library.istu.edu> – научно-техническая библиотека ИРНИТУ
3. <http://elibrary.ru> – научная электронная библиотека «eLIBRARY.RU»
4. <https://cyberleninka.ru> – научная электронная библиотека «КиберЛенинка»
5. <https://e.lanbook.com> – электронно-библиотечная система «Лань»
6. <https://grebennikon.ru> – электронная библиотека Grebennikon
7. <http://www.rg.ru> – «Российская газета»
8. <https://parlib.duma.gov.ru> – Библиотечные и архивные ресурсы Государственной Думы
9. <https://www.openrepository.ru> – Национальный агрегатор открытых репозиторий (НОРА)
10. <https://dspace.spbu.ru> – архив открытого доступа Санкт-Петербургского государственного университета
11. <https://rapsinews.ru> – Российское агентство правовой и судебной информации (РАПСИ)
12. <https://pravo.ru> – тематическое интернет-издание «Право.ру»
13. <https://zakon.ru> – первая социальная сеть для юристов «Закон.ру»

10 Профессиональные базы данных

1. <http://pravo.gov.ru> – Официальный интернет-портал правовой информации «pravo.gov.ru»
2. <https://sozd.duma.gov.ru> – Система обеспечения законодательной деятельности
3. <https://regulation.gov.ru> – Федеральный портал проектов нормативных правовых актов
4. <https://pravo-search.minjust.ru/bigs/portal.html> – Интернет-портал Министерства юстиции Российской Федерации «Нормативные правовые акты в Российской Федерации»
5. <http://pravo.gov.ru/ips> – Свод законов Российской империи
6. <https://ksrf.ru/ru> – Конституционный Суд РФ
7. <https://sudrf.ru> – Государственная автоматизированная система Российской Федерации «Правосудие»
8. <https://sudact.ru> – Судебные и нормативные акты РФ
9. <https://kad.arbitr.ru> – картотека сайта «Федеральные арбитражные суды Российской Федерации»
10. <http://www.gov.ru> – Сервер органов государственной власти
11. <https://rosstat.gov.ru> – Федеральная служба государственной статистики
12. <https://fedresurs.ru> – Единый федеральный реестр юридически значимых сведений о фактах деятельности юридических лиц, индивидуальных предпринимателей и иных субъектов экономической деятельности
13. <https://notariat.ru/ru-ru/help> – публичные базы данных Федеральной нотариальной

палаты (ФНП)

14. <https://base.spininform.ru> – база данных «Законодательство стран СНГ»

15. <https://cis.minsk.by> – Единый реестр правовых актов и других документов Содружества Независимых Государств

11 Перечень информационных технологий, лицензионных и свободно распространяемых специализированных программных средств, информационных справочных систем

1. Microsoft Windows XP Professional 32bit SP2_rus_VLK_для КУИЦ
2. Microsoft Office Professional Plus 2013
3. СПС "Консультант Плюс"_поставка 2024-25
4. Гарант (без обновлений)

12 Материально-техническое обеспечение дисциплины

1. Учебная аудитория для проведения лекционных занятий, практических (семинарских) занятий, групповых и индивидуальных консультаций, текущего контроля и промежуточной аттестации, оснащенная комплектом учебной мебели, рабочим местом преподавателя, доской, мультимедийным оборудованием (мультимедийный проектор, персональный компьютер с выходом в Интернет с лицензионным программным обеспечением, экран для мультимедийного проектора).
2. Помещение для самостоятельной работы обучающихся, оснащенное персональным компьютером с возможностью подключения к сети Интернет и обеспечением доступа в электронную информационно-образовательную среду Университета.
3. Помещение для хранения и профилактического обслуживания учебного оборудования